



ABURRÁ SUR

frente al mundo:



entre el dinamismo
importador y los retos
exportadores

**Comercio Exterior del
Aburrá Sur en 2025**



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Fuente

Legiscomex

Recopilación y análisis

Unidad de Comercio Internacional
Cámara de Comercio Aburrá Sur

Itagüí, Antioquia - Colombia
Junio 2026



CONTENIDO

• Introducción	4
• Importaciones	5
• Panorama Nacional	6
• Panorama Antioqueño	10
• Importaciones Aburrá Sur	13
• Exportaciones	20
• Panorama Nacional	21
• Panorama Antioqueño	25
• Exportaciones Aburrá Sur	29
• Balanza Comercial	39
• Integración del SAGRILAFT y PTEE:	42
una oportunidad para modernizar el compliance	
• Programas que podrían ser de su interés	46



INTRODUCCIÓN

Durante el año 2025, las exportaciones colombianas registraron un crecimiento moderado, mientras que las importaciones evidenciaron una dinámica más acelerada. En este contexto, la subregión del Aburrá Sur reflejó igualmente estas tendencias, consolidando una participación estratégica en el abastecimiento productivo del departamento y evidenciando transformaciones relevantes en su dinámica exportadora.

La Cámara de Comercio Aburrá Sur presenta el presente boletín informativo con el propósito de ofrecer un análisis integral del comportamiento del comercio internacional de la subregión durante el año 2025. El informe articula las dinámicas nacionales, departamentales y subregionales, permitiendo comprender el papel del Aburrá Sur dentro de un entorno económico de mayor alcance y complejidad.

A través de este documento, se busca aportar insumos estratégicos para la toma de decisiones empresariales, facilitando la identificación de tendencias, oportunidades y desafíos asociados a las dinámicas de importación y exportación, así como al fortalecimiento de la competitividad internacional del territorio.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

IMPORTACIONES



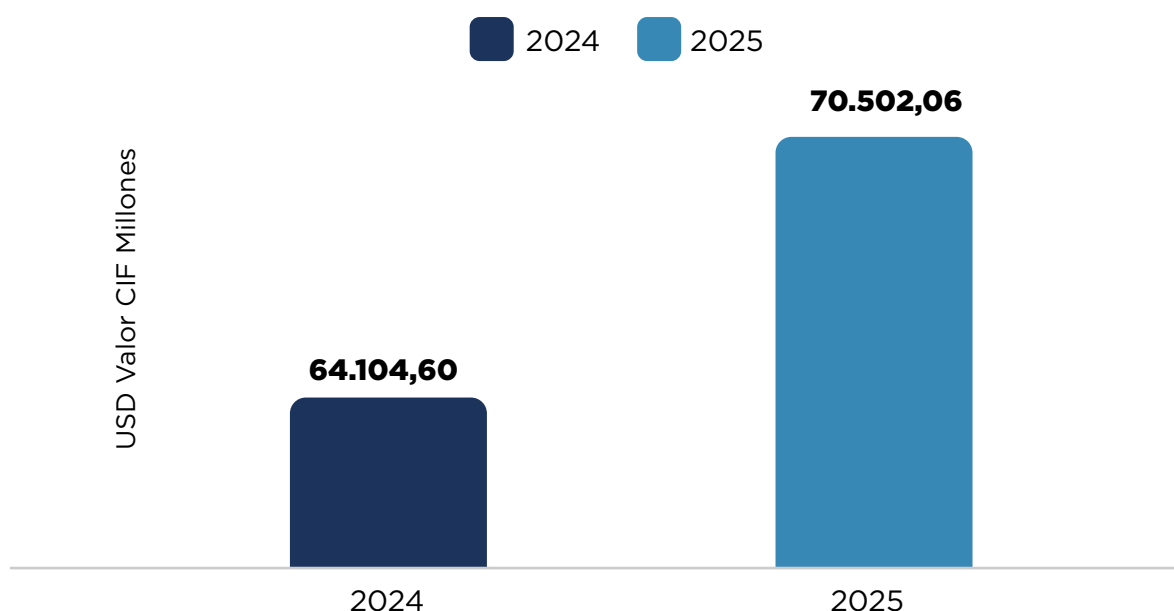
I IMPORTACIONES



PANORAMA NACIONAL

En 2025, Colombia alcanzó USD 70.502 millones en importaciones, con un crecimiento del 10% frente a 2024, impulsado principalmente por la demanda de bienes de capital e insumos productivos.

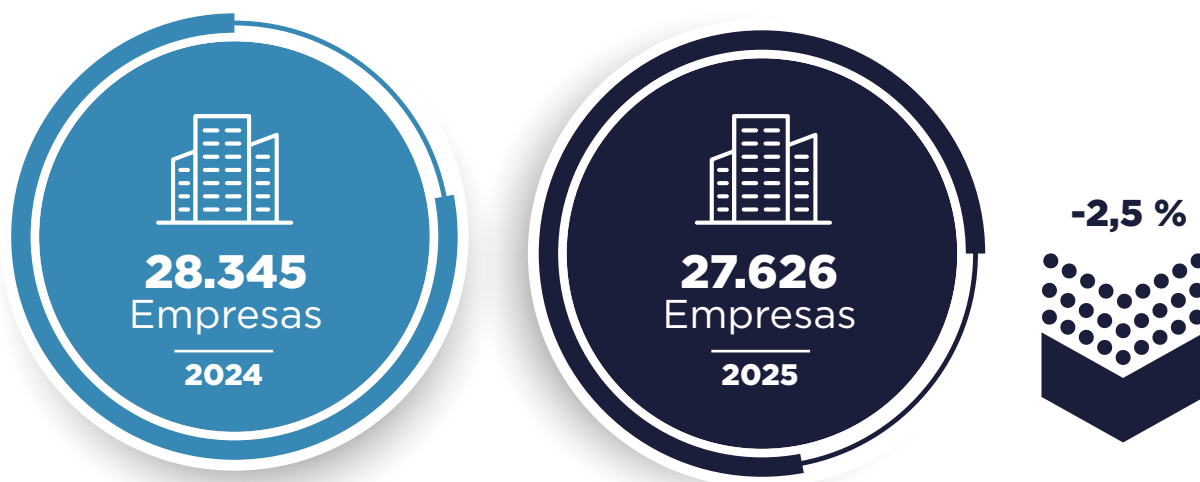
- **Variación anual de importaciones en Colombia 2024-2025**



Nota. La gráfica muestra un comparativo entre el valor CIF en USD importado por Colombia en 2024 y el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• **Dinámica del tejido importador**

El crecimiento en valor no estuvo acompañado por una expansión del tejido empresarial. Por el contrario, se observa una contracción en el número de empresas importadoras, con una reducción del 2,5%. Esto sugiere una mayor concentración de las compras externas en menos empresas, con operaciones de mayor volumen o cuantía.



• **Desempeño departamental en importaciones**

A nivel territorial, las importaciones presentan una alta concentración en pocos departamentos, que reúnen las principales capacidades productivas, logísticas y empresariales del país.



• **Principales departamentos importadores de colombia 2025**

Departamento	Valor	Variación 2024	Participación 2025
Bogotá D.C	USD MLL 35.083,1	10,00%	49,80%
Antioquia	USD MLL 9.614,4	12%	13,60%
Valle del Cauca	USD MLL 6.119,9	11%	8,70 %
Cundinamarca	USD MLL 5.811,9	11,70%	8,20%
Bolívar	USD MLL 3.965,8	0,20%	5,60%
Atlántico	USD MLL 3.228,1	2,20%	4,60%

Nota. La siguiente tabla expone los principales departamentos importadores de Colombia, detallando el valor total de las importaciones realizadas, su variación porcentual con respecto al año 2024 y la participación relativa de cada territorio dentro del total nacional importado. Fuente: elaboración propia a partir de información de ANALDEX.

• **Estructura sectorial de las importaciones**

El crecimiento de las importaciones estuvo impulsado principalmente por el sector de manufacturas, que concentró la mayor participación y creció 11,7%, seguido por agropecuarios, alimentos y bebidas con crecimiento del 10,8% y combustibles con leve caída de -2,5%

• **Sectores que lideraron las importaciones de Colombia**

Sector	Valor importado
Manufacturas	USD CIF \$52.937,3 millones
Agropecuarios, alimentos y bebidas	USD CIF \$10.346,1 millones
Combustibles e industrias extractivas	USD CIF \$7.089,9 millones

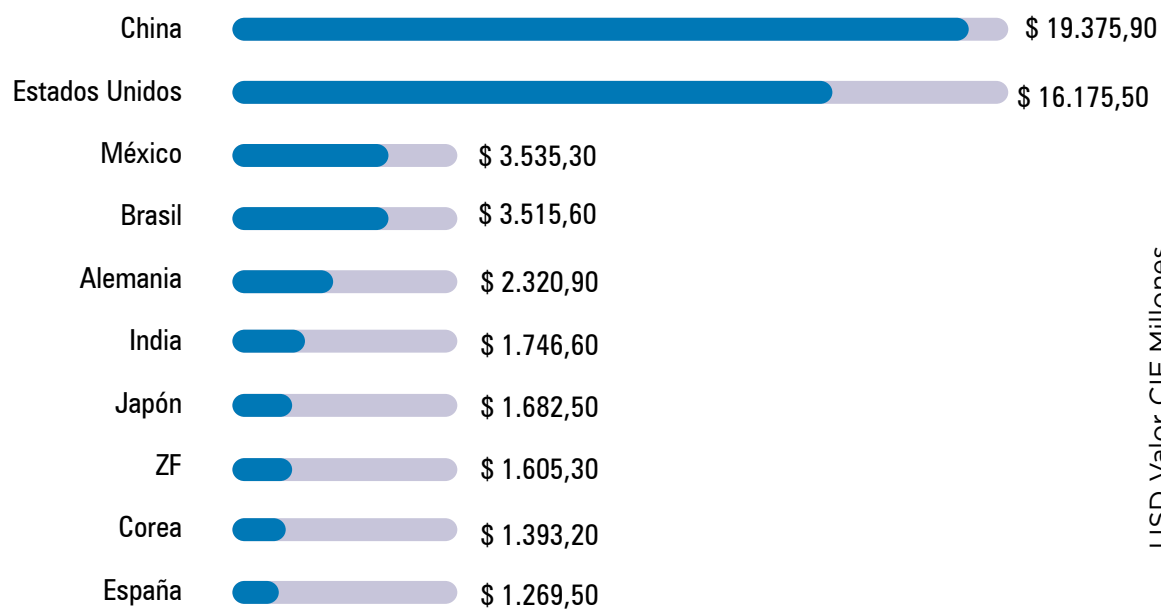
Nota. La información muestra los tres sectores más relevantes de importación en Colombia durante el 2025, con su respectivo valor CIF importado. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscorex.

• Orígenes clave de las importaciones colombianas

En cuanto a los países de origen

- China lidera con el 27,5% de participación y crecimiento del 21,6%
- Estados Unidos representó el 22,9%, aunque con leve contracción del 1,8%
- México creció un 8,9%, consolidándose como tercer proveedor

• Principales orígenes de las importaciones de colombia



Nota. En el gráfico se puede observar cuales han sido los orígenes clave para las importaciones colombianas durante el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscómx.

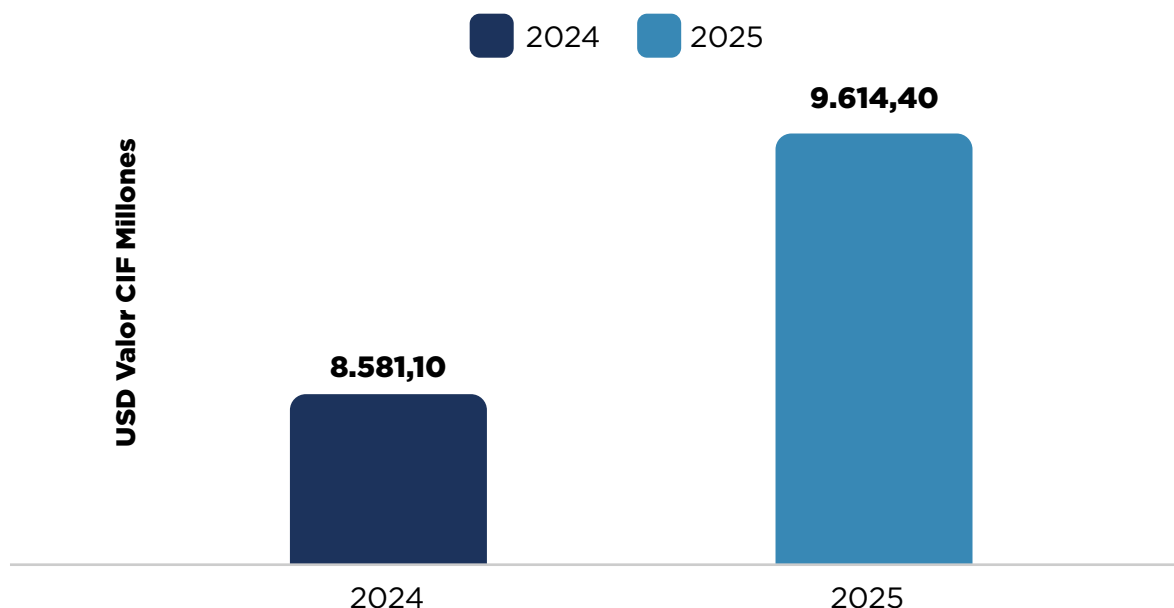
I IMPORTACIONES



PANORAMA ANTIOQUEÑO

En 2025, las importaciones de Antioquia crecieron cerca de 12%, pasando de USD 8.581 millones a USD 9.614 millones CIF, reflejando mayor dinamismo en las compras externas del departamento.

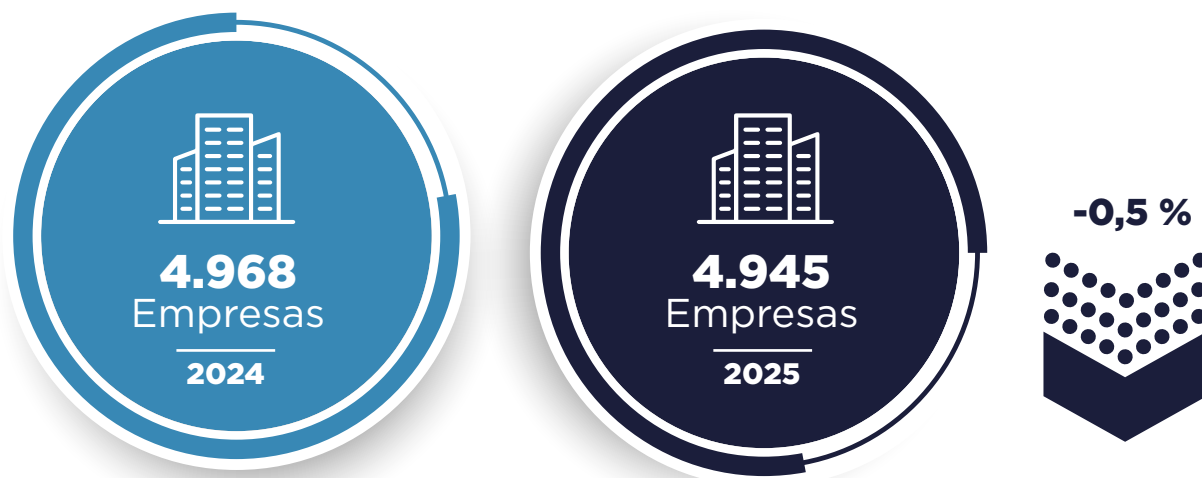
- **Variación anual de importaciones de Antioquia 2024-2025**



Nota. La gráfica muestra un comparativo entre el valor CIF en USD importado por el departamento de Antioquia en 2024 y el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• **Dinámica del tejido importador Antioquia**

En línea con la tendencia nacional, el departamento registra una leve disminución en el número de empresas importadoras frente al año anterior.



• **Principales productos que lideraron las importaciones de Antioquia**

Las importaciones estuvieron dominadas por:

- Bienes de capital (maquinaria y equipos)
- Transporte (vehículos y sus partes)
- Insumos productivos (cereales, plásticos)



• Productos que lideraron las importaciones antioqueñas

Productos	Valor CIF (USD)
Reactores nucleares, calderas, máquinas, otros	USD 998.948.757,44
Vehículos automóbiles, tractores, otros, sus partes y accesorios	USD 859.019.373,14
Cereales	USD 641.113.889,24
Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; otros	USD 626.541.177,20
Plástico y sus manufacturas	USD 605.536.662,24
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; otros	USD 446.713.626,15
Fundición, hierro y acero	USD 390.934.094,71
Operaciones especiales	USD 351.095.263,07
Productos químicos orgánicos	USD 287.156.082,89
Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón	USD 266.663.002,57

Nota. La información muestra los productos que destacaron en las importaciones de Colombia durante el 2025, con su respectivo valor CIF importado. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Orígenes clave de las importaciones de Antioquia

El departamento mantiene una relación estratégica con Estados Unidos como principal proveedor, diferenciándose de la tendencia nacional liderada por China.

• Principales proveedores internacionales de Antioquia

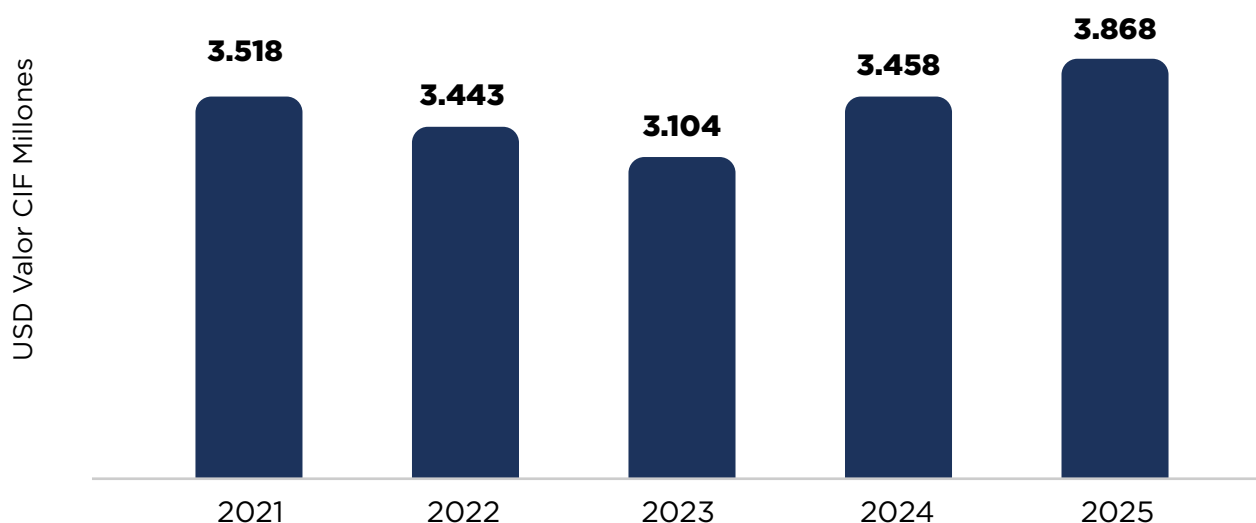
País de Origen	Valor CIF (USD)
Estados Unidos	USD 2.191.864.683,03
China	USD 1.718.239.567,06
Francia (Ue)	USD 546.712.059,66
Brasil	USD 404.986.132,01
Panamá	USD 380.400.998,34
Hong Kong Región Administrativa Especial de (China)	USD 344.582.045,66
Uruguay	USD 322.298.187,32
Reino Unido (UE)	USD 297.814.636,69
Singapur	USD 287.034.713,53
México	USD 238.361.894,64

Nota. En la tabla se puede observar cuales han sido los orígenes clave para las importaciones colombianas durante el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

I IMPORTACIONES ABURRÁ SUR

El Aburrá Sur alcanzó USD 3.868 millones en importaciones, el valor más alto de los últimos cinco años.

• Variación anual de importaciones Aburrá Sur 2021-2025



Nota. La gráfica muestra la evolución del valor CIF en USD importado por el Aburrá Sur entre el 2021 y el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

Su participación representa un

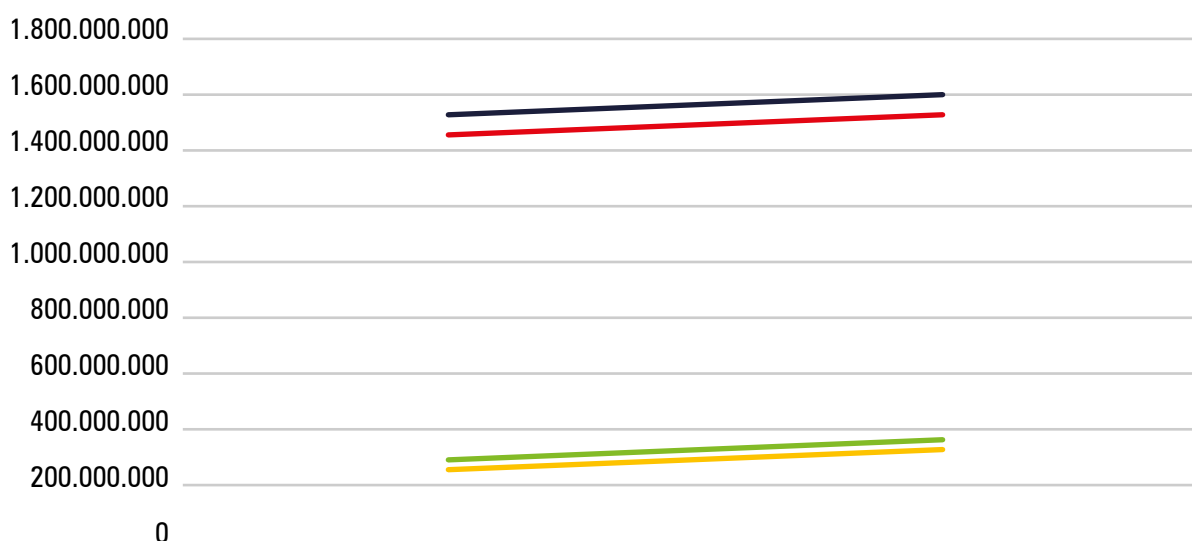
- 5% del total nacional
- 40% del total de Antioquia

Este dato posiciona a la subregión como un centro estratégico de abastecimiento industrial y comercial del departamento.

• **Dinámica territorial**

Todos los municipios incrementaron sus importaciones en 2025, destacándose un crecimiento generalizado en toda la subregión donde Envigado e Itagüí se consolidan como líderes.

• **Comportamiento de las compras por municipio 2024-2025**



	2024	2025
Envigado	1.460.984.540	1.605.692.520
Itagüí	1.407.832.055	1.540.411.051
Sabaneta	287.558.397,60	361.292.116,00
La Estrella	289.352.728,20	343.178.987,20
Caldas	12.784.470,10	18.296.403,22

Nota. La gráfica enseña la variación que tuvieron los municipios en su valor importado del 2024 al 2025.

Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• **Estructura del tejido importador**

El crecimiento no solo se refleja en valor, sino también en el número de empresas importadoras, el cual aumentó cerca de un 33.6%.

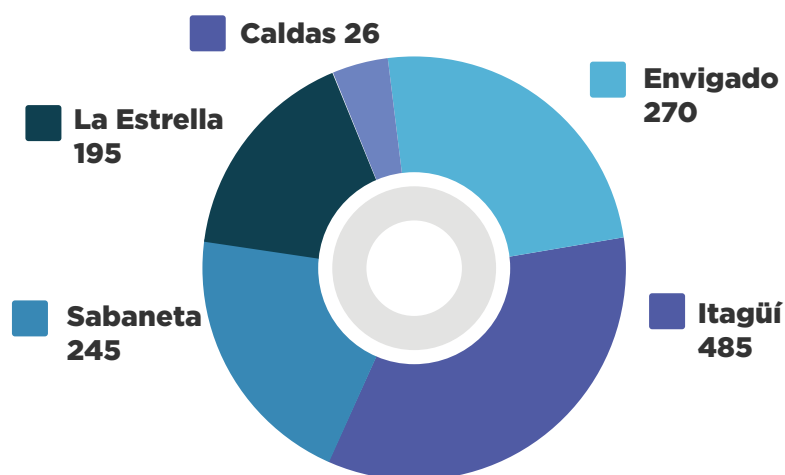
• Cantidad de empresas importadoras Aburrá Sur 2024-2025



Nota. En la gráfica se puede observar el número de empresas importadoras de Aburrá Sur tanto en el año 2024 como en 2025. Fuente: elaboración propia.

El municipio con mayor concentración de empresas importadoras es Itagüí, que representa el 39.7% del total, seguido por Envigado (22.1%) y Sabaneta (20.1%). Estos tres municipios dominan el panorama empresarial del Aburrá Sur, agrupando en conjunto casi el 82% de las empresas, mientras que La Estrella y Caldas mantienen una participación significativamente menor.

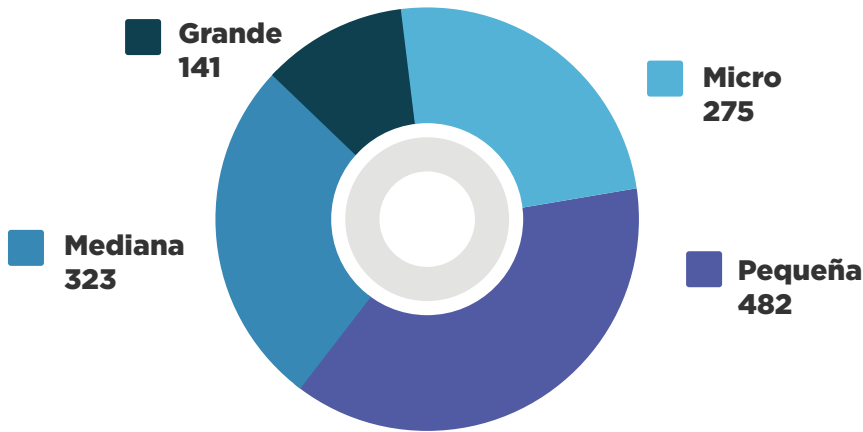
• Cantidad de empresas importadoras por municipio



Nota. La gráfica muestra el número de empresas importadoras de Aburrá Sur por municipio en 2025. Fuente: elaboración propia.

El tejido empresarial importador está conformado principalmente por pequeñas y medianas empresas, que representan el 66% del total, lo que refleja una base empresarial con capacidades técnicas, operativas y financieras para desarrollar actividades de comercio exterior.

• Cantidad de empresas importadoras por tamaño empresarial



Nota. En la gráfica se puede observar el número de empresas importadoras de Aburrá Sur por tamaño empresarial durante el 2025. Fuente: elaboración propia.

• Origen de las importaciones

Estados Unidos y China continúan consolidándose como los principales socios comerciales en las importaciones del Aburrá Sur. Asimismo, se observa una creciente diversificación hacia Asia, reflejada en incrementos significativos de las importaciones provenientes de China, Vietnam e India.

• Principales socios comerciales en las importaciones

Origen	Valor CIF (USD)	Variación 2024	Participación en las importaciones de la subregión
Estados Unidos	USD 1.079.486.583,91	10%	28%
China	USD 965.170.741,81	54%	25%
Brasil	USD 207.029.743,90	-6%	5%
Corea Del Sur	USD 190.806.906,01		5%
Vietnam	USD 162.985.365,43	104%	4%
India	USD 158.361.598,37	64%	4%
Colombia ZF	USD 151.323.691,08		4%
México	USD 96.290.491,92	41%	2%
Alemania (UE)	USD 68.655.744,80		2%
Ecuador	USD 64.316.426,78		2%

Nota. En la tabla se puede observar cuales han sido los orígenes clave para las importaciones del Aburrá Sur durante el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Sectores clave

El sector agrícola encabeza la estructura de importaciones de la subregión, con una participación del 17,7%, seguido por los equipos de transporte (14,0%) y el sector agroindustrial (12,6%). Este patrón refleja el protagonismo de las actividades ligadas al sector primario. Por su parte, el resto de los sectores exhiben una presencia más moderada y diversificada, asociada principalmente a bienes intermedios y de capital.

• Sectores con mayores compras al exterior

Sector	Valor CIF (USD)
Agrícola	USD 684.918.120,50
Equipo de Transporte	USD 542.431.897,73
Agroindustrial	USD 488.849.282,04
Metales Comunes y Manufacturas	USD 373.191.828,78
Maquinaria y Equipo Mecánico	USD 311.020.340,45
Químicos	USD 309.819.349,31
Plástico, Caucho y Manufacturas	USD 279.641.932,83
Textiles	USD 173.543.889,11
Maquinaria y Equipo Eléctrico	USD 157.270.855,15
Otros	USD 138.006.906,13

Nota. La tabla presenta los principales sectores de las importaciones del Aburrá Sur durante el 2025.

Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Principales productos importados por el Aburrá Sur

En coherencia con el perfil sectorial, en la canasta importadora del Aburrá Sur sobresalen los vehículos y sus partes (14,0%), los cereales (12,6%) y los residuos de la industria alimentaria (8,9%), seguidos por maquinaria, hierro y acero. Este conjunto, que representa más de la mitad de las importaciones, confirma una demanda enfocada en insumos esenciales para el abastecimiento y el dinamismo productivo de la subregión.

• Productos con mayor valor de compra

Producto	Valor CIF (USD)
Vehículos automóviles, tractores, otros, sus partes y accesorios	USD 541.772.068,20
Cereales	USD 488.029.812,30
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; otros	USD 344.067.439,61
Reactores nucleares, calderas, máquinas, otros	USD 311.020.340,45
Fundición, hierro y acero	USD 274.406.154,53
Plástico y sus manufacturas	USD 213.874.587,51
Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; otros	USD 157.270.855,15
Operaciones especiales	USD 137.948.353,55
Productos químicos orgánicos	USD 117.591.955,31
Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; otros	USD 71.744.210,82
Hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios	USD 68.107.372,00
Caucho y sus manufacturas	USD 65.767.345,32
Frutas; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías	USD 58.078.372,19

Nota. . La tabla presenta los principales sectores de las importaciones del Aburrá Sur durante el 2025.

Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Principales empresas importadoras de la región

Aunque la mayor cantidad de empresas importadoras del Aburrá Sur corresponde a pequeñas y medianas empresas, el valor de las importaciones se concentra principalmente en las grandes compañías, lideradas por Renault Sociedad de Fabricación de Automotores S.A.S., seguida por Contegral y Alimentos Finca S.A.S., lo que evidencia la relevancia de la industria automotriz y de la cadena agroindustrial en la región. También se destacan empresas como Solla S.A., Ternium y Auteco, vinculadas a actividades industriales y a la producción de bienes intermedios, así como Almacenes Éxito S.A. en el sector comercio.

• **Principales empresas exportadoras de la región**

Razón Social del Importador	Tamaño	Municipio	Suma de Valor CIF (USD)
Renault Sociedad de Fabricacion de Automotores S.A.S.	Grande	Envigado	USD 487.331.145,64
Productora de Alimentos Concentrados para Animales Contegral	Grande	Envigado	USD 323.175.948,44
Alimentos Finca S.A.S.	Grande	Envigado	USD 269.448.573,79
Solla S.A.	Grande	Itagüí	USD 250.492.444,98
Almacenes Exito S.A.	Grande	Envigado	USD 178.579.594,98
Ternium del Atlantico S.A.S.	Grande	Itagüí	USD 169.809.827,38
Autotecnica Colombiana S.A.S.	Grande	Itagüí	USD 161.523.531,50
Ternium Colombia S.A.S.	Grande	Itagüí	USD 58.983.666,97
Soberana S.A.S.	Grande	Itagüí	USD 52.753.661,40
Cristaleria Peldar S.A.	Grande	Envigado	USD 46.600.779,00

Nota. La tabla presenta las empresas que mayor participación importadora tuvieron durante el 2025 en el Aburrá Sur, mostrando el tamaño, municipio y valor CIF importado de cada una de estas.

Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

EXPORTACIONES



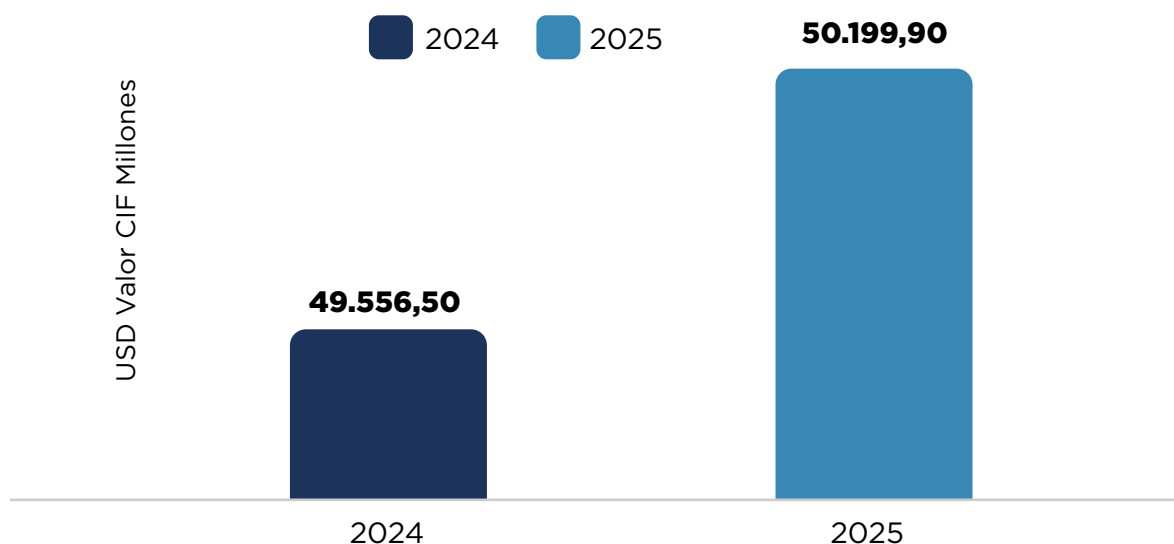
EXPORTACIONES



PANORAMA NACIONAL

Según cifras del DANE, en 2025 las exportaciones de Colombia crecieron un 1,3 %, alcanzando un total de US\$50.199,9 millones.

- **Variación anual de exportaciones de Colombia 2024-2025**

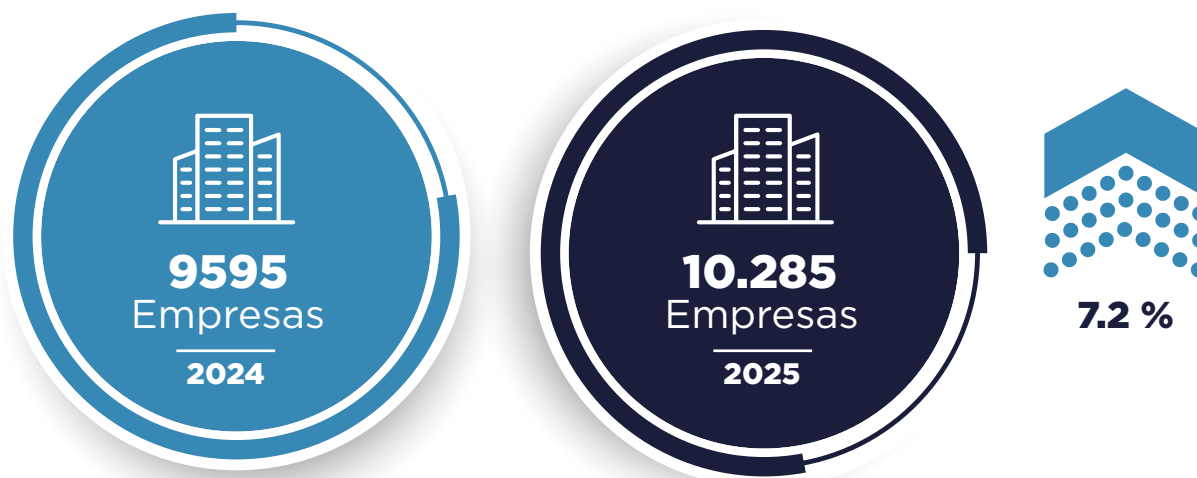


Nota. La gráfica muestra un comparativo entre el valor FOB en USD exportado desde Colombia en 2024 y el 2025. Fuente: elaboración propia con datos del DANE.

Este crecimiento pudo sostenerse gracias a los sectores agropecuario, manufacturero y oro, a pesar de la caída del 17,9% en combustibles y productos extractivos.

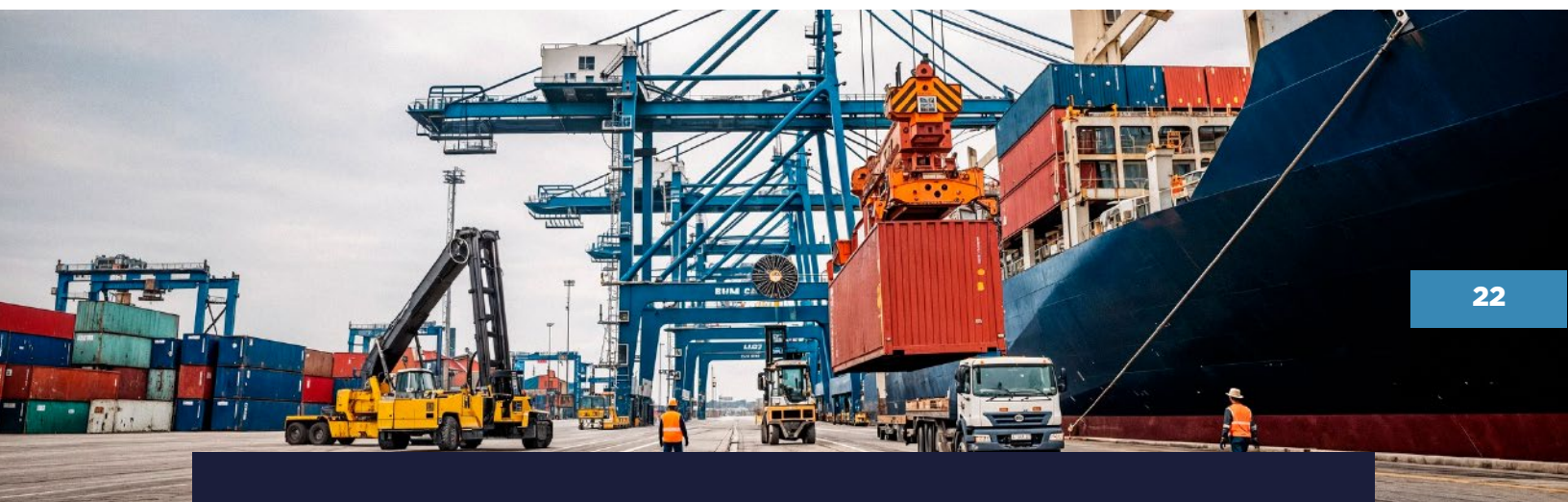
• **Dinámica del tejido exportador**

Entre 2024 y 2025, el número de empresas exportadoras registró un crecimiento interanual del 7,2 %, reflejando una ampliación del tejido empresarial con presencia en mercados internacionales.



• **Desempeño departamental de las exportaciones**

En 2025, 30 de los 32 departamentos realizaron exportaciones y 16 registraron crecimiento frente a 2024. Al igual que en las importaciones, los principales centros productivos del país concentraron la mayor parte del valor exportado, reflejando sus mayores capacidades empresariales, logísticas y de infraestructura para la inserción internacional. Este liderazgo resultó determinante para que Colombia superara los US\$50.000 millones en ventas externas.



• Principales departamentos exportadores de Colombia 2025

Departamento	Valor	Variación 2024	Participación exportaciones 2025
Antioquia	USD MLL 10.786	22,60%	21,5%
Bogotá	USD MLL 5.761	17%	11,50%
Cundinamarca	USD MLL 2.833	3%	5,60%
Valle del Cauca	USD MLL 2.753	15,40%	5,5%
Bolívar	USD MLL 2.368	4,20%	4,70%

Nota. En la tabla se pueden observar los principales departamentos exportadores de Colombia junto con su valor FOB exportado, la variación porcentual frente al 2024, y el porcentaje de participación dentro del total exportado en la nación. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Estructura sectorial de las exportaciones

En 2025, el sector de combustibles e industrias extractivas, aunque registró una caída frente al año anterior, continúa liderando la participación en las exportaciones. Por su parte, el sector agropecuario, de alimentos y bebidas mantiene una tendencia de crecimiento, consolidándose como un motor emergente de la dinámica exportadora.

• Sectores que lideraron las exportaciones de Colombia

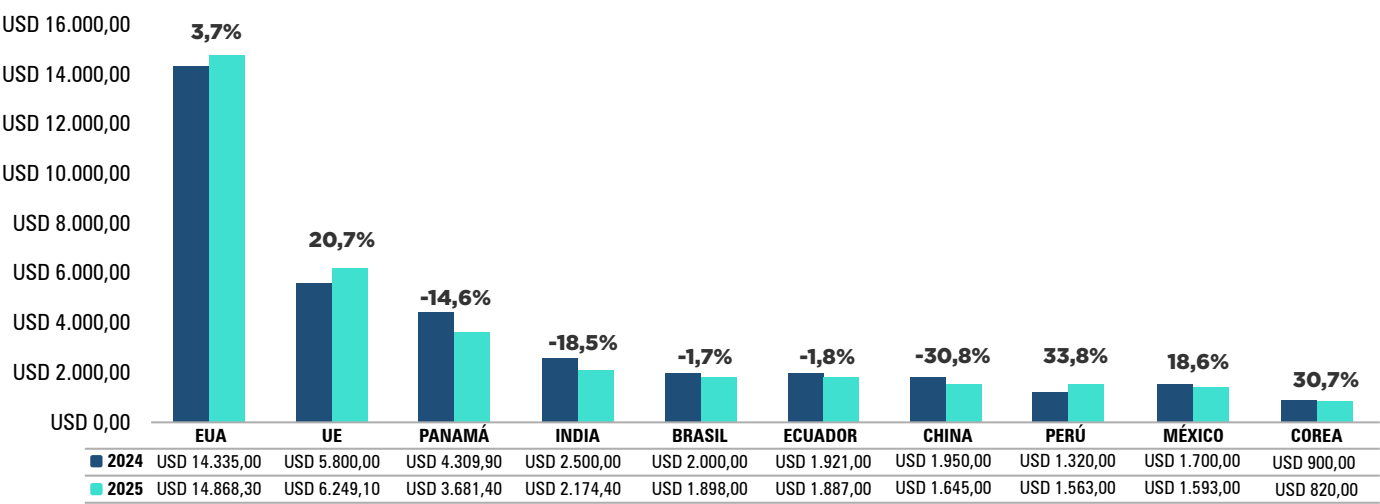
Sector	Participación
Combustibles y productos de las industrias extractivas	38,20%
Agropecuarios, alimentos y bebidas	30,50%
Manufacturas	22,00%
Otros Sectores	9,3%

Nota. La tabla muestra los sectores más relevantes de las exportaciones en Colombia durante el 2025, con su respectiva participación frente al valor FOB total exportado. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Destinos clave de las exportaciones de Colombia

Aunque Estados Unidos, la Unión Europea y Panamá concentran cerca del 50% de las exportaciones, su desempeño fue desigual, mientras mercados como Estados Unidos y la Unión Europea registraron crecimientos, destinos como Panamá evidenciaron contracciones, reflejando cambios en la demanda externa y en la composición de la oferta exportadora. En contraste, destinos como Perú, México y Corea evidenciaron un mayor dinamismo, sugiriendo oportunidades de diversificación.

• Principales destinos de las exportaciones colombianas



Nota. En el gráfico se puede observar cuales han sido los destinos clave para las exportaciones colombianas durante el 2025 y 2024. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.



EXPORTACIONES



PANORAMA ANTIOQUEÑO

Antioquia lidera las exportaciones nacionales con:

- USD 10.786 millones FOB.
- 21,5% de participación del total nacional.
- Crecimiento del 22% frente al 2024.



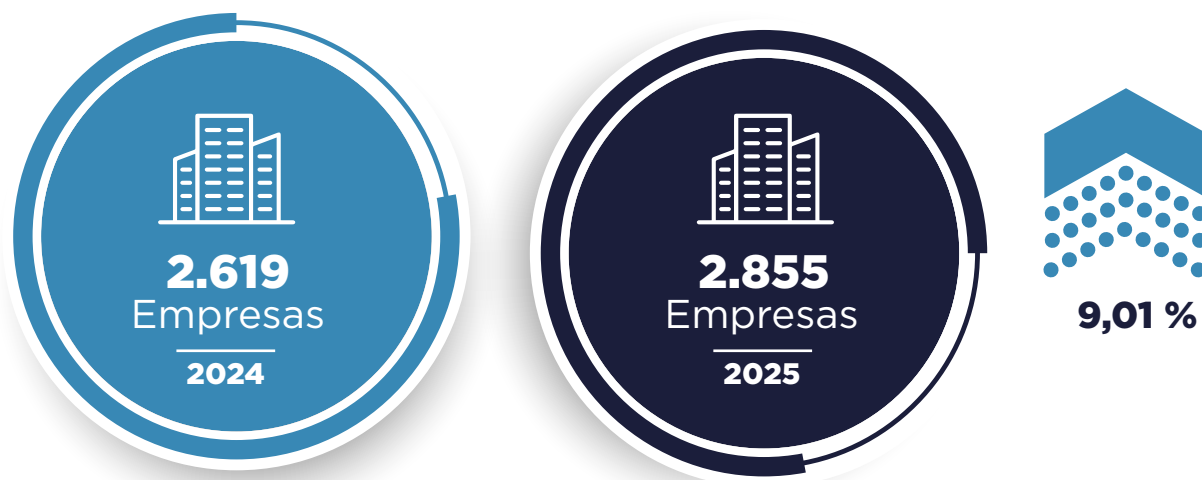
Variación
22 %

Nota. La gráfica muestra un comparativo del valor FOB en USD exportado por el departamento de Antioquia en 2024 y el 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

Aunque el valor de las importaciones aumentó en 2025 respecto a 2024, las exportaciones alcanzaron un monto superior al de las compras externas durante el mismo periodo, manteniendo un saldo comercial favorable.

• **Dinámica del tejido exportador**

Antioquia aumentó en 9% su número de empresas exportadoras en 2025, en línea con el dinamismo nacional de sectores como el agroindustrial y manufacturero, consolidando su vocación exportadora y ampliando su base empresarial internacionalizada.



• **Productos que lideraron las exportaciones de Antioquia**

Las exportaciones de Antioquia están lideradas principalmente por perlas y piedras preciosas con cerca del 42,8% del total exportado, seguidas de frutas y café, lo que refleja la fortaleza del departamento tanto en el sector minero como en el agro. En conjunto, estos tres productos representan cerca del 64% de las exportaciones departamentales, evidenciando su papel clave en la generación de ingresos externos.



• Productos que lideraron las exportaciones antioqueñas

Producto	Valor FOB
Perlas finas (naturales) o cultivadas; piedras preciosas, otros	USD 4.615.453.292,21
Frutas; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías	USD 1.209.386.793,79
Café, té, yerba mate y especias	USD 1.072.255.220,82
Minerales metalíferos, escorias y cenizas	USD 889.253.031,13
Plantas vivas y productos de la floricultura	USD 435.355.670,58
Vehículos automóviles, tractores, otros, sus partes y accesorios	USD 199.397.367,57
Plástico y sus manufacturas	USD 195.190.826,57
Preparaciones alimenticias diversas	USD 166.583.494,13
Combustibles minerales, aceites minerales; ceras minerales, otros	USD 146.033.186,59
Cacao y sus preparaciones	USD 133.948.854,99

Nota. La información muestra los productos que destacaron en las exportaciones de Colombia durante el 2025, con su respectivo valor FOB exportado. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

Al mismo tiempo, la presencia de otros rubros como la floricultura, las manufacturas y los alimentos muestra una base exportadora más amplia, con oportunidades de seguir diversificándose y ganar mayor valor agregado.

• Destinos clave de las exportaciones de Antioquia

Estados Unidos se mantiene como el principal destino de las exportaciones de Antioquia. No obstante, Ecuador, tradicional socio comercial, registra una contracción en sus compras, siendo superado por Italia y Perú, comportamiento asociado principalmente a la disminución en las ventas de energía hacia ese mercado.

• **Principales destinos de las exportaciones de Antioquia**

Destino	Valor FOB
Estados Unidos	USD 2.998.534.571,79
Canadá	USD 935.638.807,53
Emiratos Árabes	USD 801.904.235,67
Italia	USD 559.910.955,63
Perú	USD 555.250.067,77
India	USD 480.921.759,59
Ecuador	USD 451.484.875,39
Zona Franca Rionegro	USD 378.733.641,11
Suiza	USD 318.853.887,05
Bélgica	USD 278.433.132,88

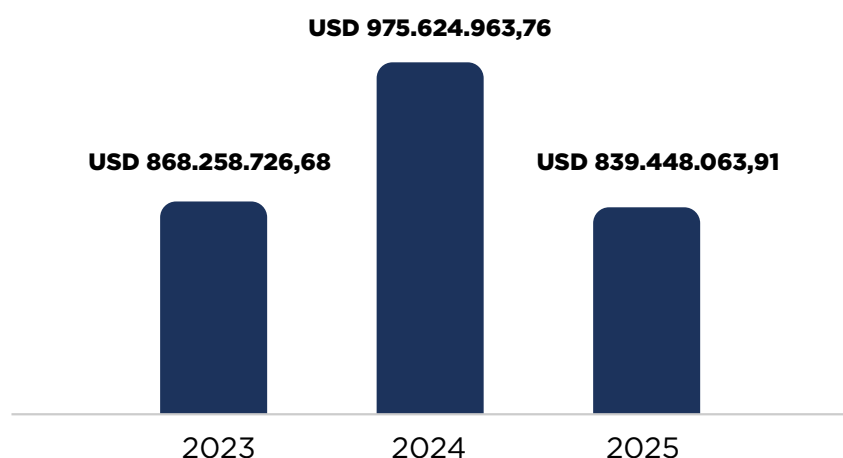
Nota. La tabla presenta cuáles han sido los principales destinos para las exportaciones de Antioquia durante el 2025, con el respectivo valor FOB exportado a cada país. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.



EXPORTACIONES ABURRÁ SUR

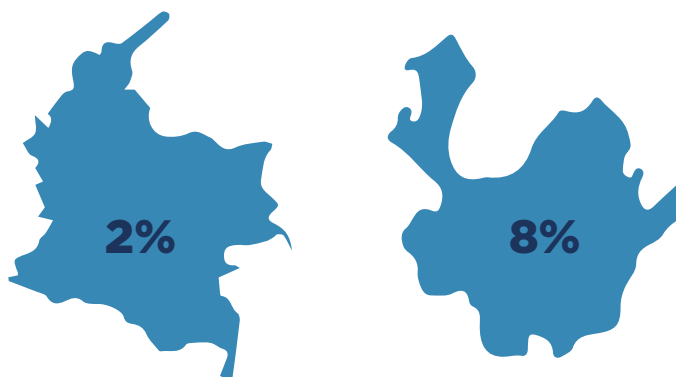
Tras crecer un 12% en 2024, el Aburrá Sur registra en 2025 una caída del 14%, alcanzando USD 839,4 millones valor FOB.

• Variación anual de exportaciones del Aburrá Sur 2023-2025



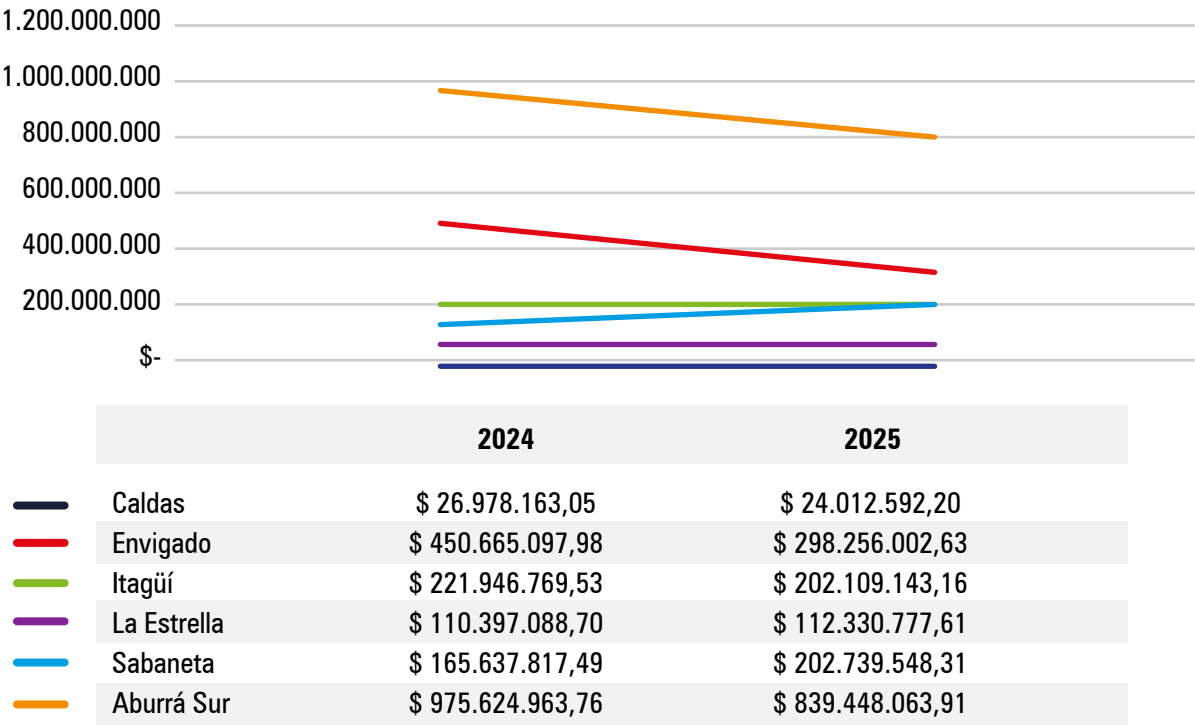
Nota. La gráfica muestra un comparativo entre el valor FOB en USD exportado por Aburrá Sur de 2023 a 2025.
Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Participación a nivel nacional y departamental



- 2% del total nacional
- 8% de Antioquia

• **Comportamiento de las ventas por municipio 2024-2025**



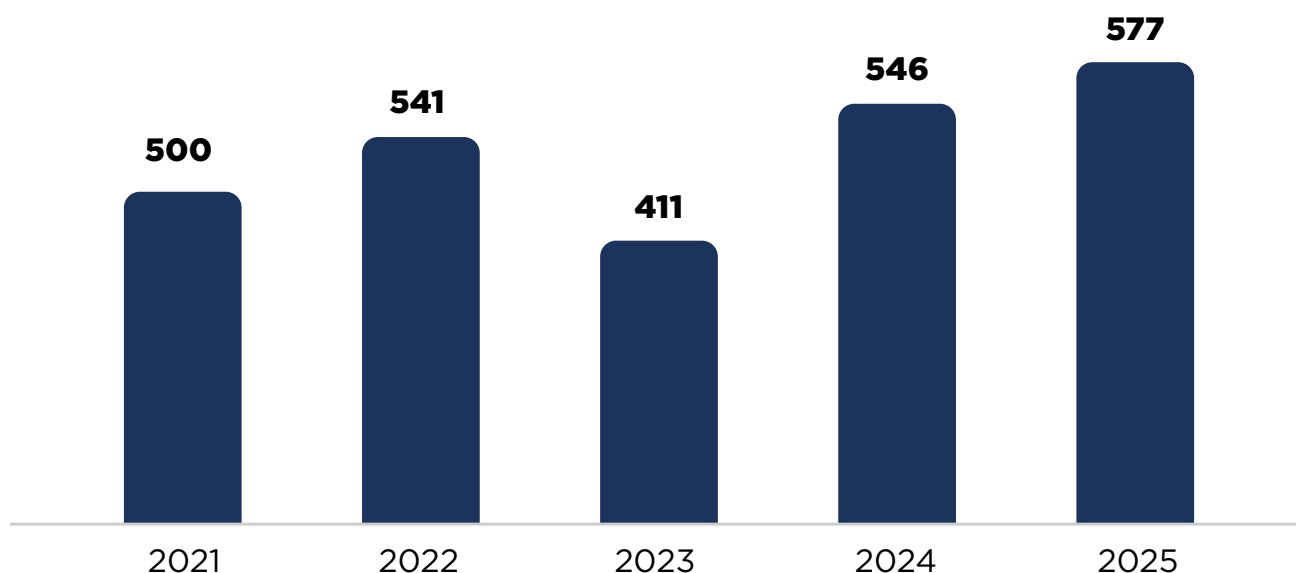
Nota. La gráfica presenta la variación que tuvieron las exportaciones por municipio en el Aburrá Sur entre el 2024 y 2025. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

En el 2025 se registró una caída del 14% en las exportaciones del Aburrá Sur, esto obedece principalmente a que durante este periodo, tanto Envigado como Itagüí registraron una disminución en el valor de sus exportaciones. En Envigado, este comportamiento estuvo asociado principalmente a la redistribución territorial de operaciones exportadoras derivada de ajustes internos de uno de los principales grupos empresariales del municipio. Por su parte, en Itagüí, la variación respondería a dinámicas del mercado internacional y ajustes operativos de los sectores con mayor participación exportadora. Aunque Sabaneta y La Estrella registraron incrementos en sus ventas externas, estos no fueron suficientes para compensar la caída observada en los principales municipios exportadores.

• **Dinámica del tejido exportador en el Aburrá Sur**

En contraste con la contracción registrada en el valor de las exportaciones de la subregión, el tejido empresarial exportador muestra un fortalecimiento en 2025, alcanzando el mayor número de empresas exportadoras desde el 2021 y registrando un crecimiento cercano al 6% frente a 2024.

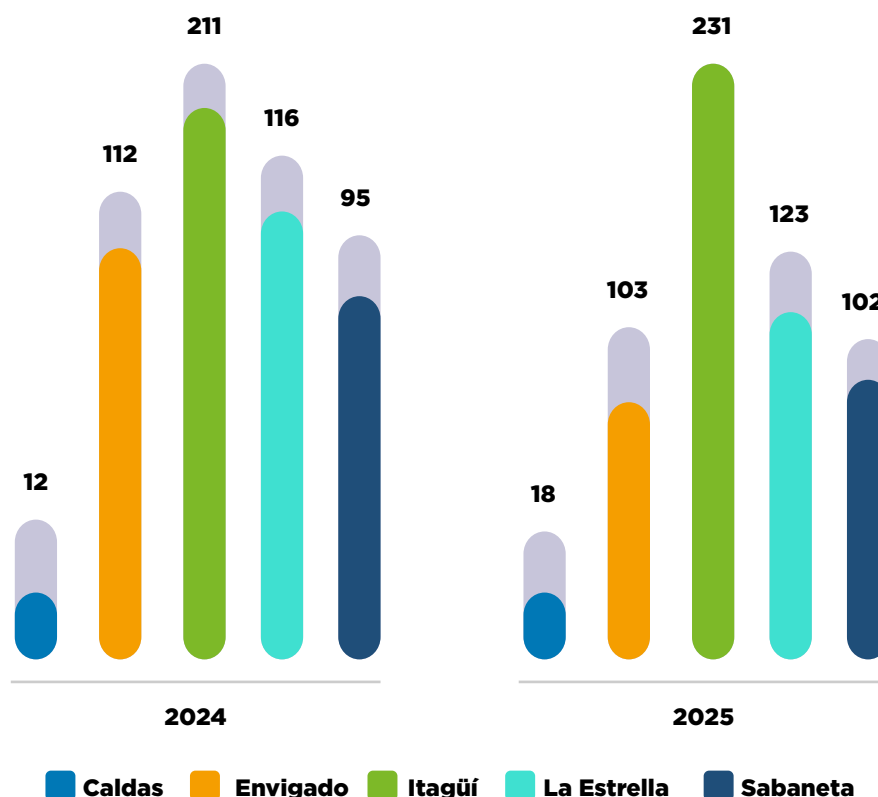
• **Cantidad de empresas exportadoras 2021-2025**



Nota. La gráfica muestra el número de empresas exportadoras por año registradas en el Aburrá Sur del 2021 al 2025. Fuente: elaboración propia.

Pese a este crecimiento agregado en la base exportadora, el comportamiento municipal fue desigual. En particular, Envigado, históricamente el principal aportante al valor exportado de la subregión, registró una reducción en el número de empresas exportadoras, en línea con la caída observada en su valor exportado. Aunque otros municipios ampliaron su tejido empresarial, la menor dinámica de Envigado incidió sobre el resultado agregado de las exportaciones.

• **Variación de empresas exportadoras por municipio**



Nota. La gráfica muestra el número de empresas exportadoras por municipio registradas en el Aburrá Sur del 2024 al 2025. Fuente: elaboración propia.

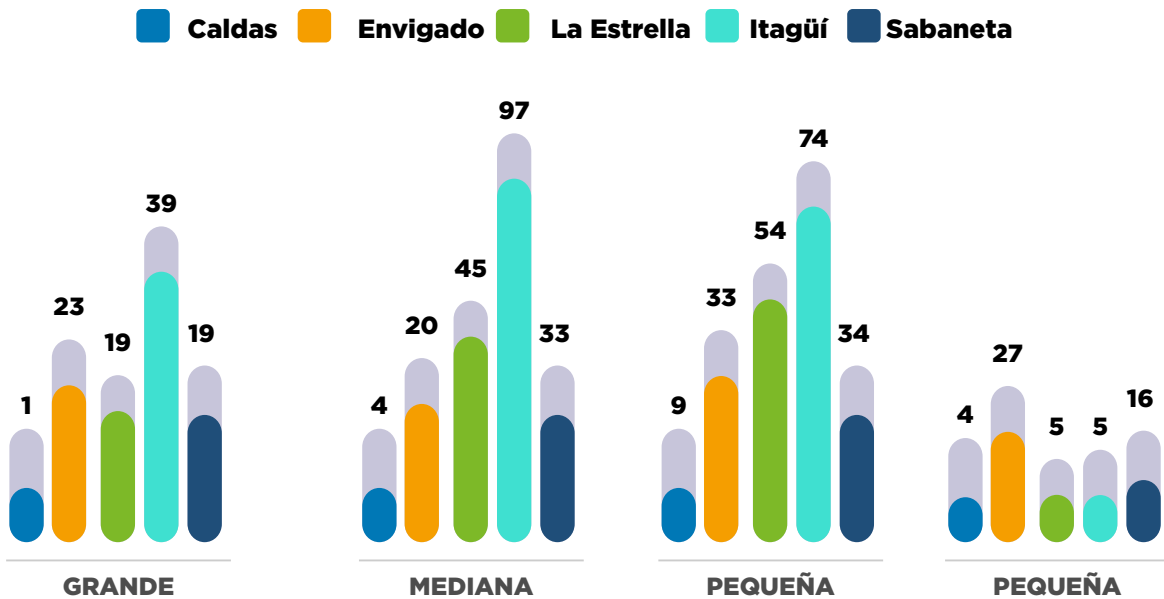
• **Estructura empresarial y desempeño**

En 2025, la estructura empresarial exportadora del Aburrá Sur estuvo compuesta principalmente por empresas medianas y pequeñas, con una participación destacada en municipios como Itagüí y La Estrella. No obstante, las grandes empresas continuaron concentrando la mayor parte del valor exportado de la subregión, aunque registraron una contracción en sus ventas externas durante el año. A esto se sumó el deterioro observado en el segmento micro, configurando un escenario de menor dinamismo exportador pese al crecimiento o estabilidad de otros tamaños empresariales.

• **Cambios en la estructura empresarial y desempeño exportador (2024-2025)**

Año	Grande	Mediana	Pequeña	Micro
2024	101	199	204	73
2025	101	185	207	53
		-7%		-27%

Año	Grande	Mediana	Pequeña	Micro
2024	USD 765.937.923,09	USD 117.166.058,54	USD 68.104.214,93	USD 24.416.767
2025	USD 641.571.173,23	USD 132.545.631,99	USD 56.663.118,44	USD 8.668.140,25
			-17%	-64%



Nota. La información presenta el número de empresas exportadoras del Aburrá Sur, el valor exportado por cada categoría empresarial y su variación frente a 2024. Asimismo, muestra cómo se distribuyó en 2025 el total de empresas exportadoras entre los cinco municipios de la subregión. Fuente: elaboración propia.

• Diversificación de mercados

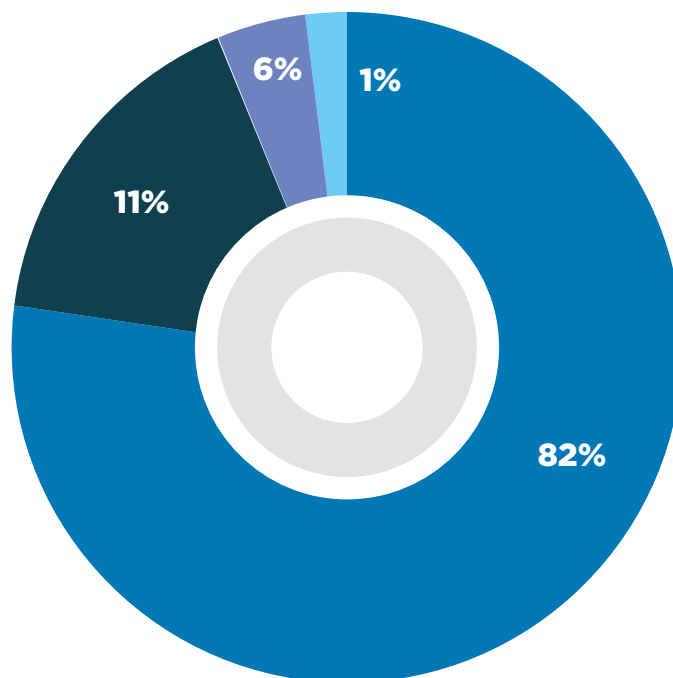
El 82% de las empresas exporta a entre 1 y 5 países, evidenciando:

- Baja diversificación
- Alta dependencia de pocos mercados

Este patrón sugiere oportunidades para fortalecer la estrategia de diversificación internacional y ampliar la cobertura geográfica de las ventas externas.

• Diversificación en los destinos de exportación

■ Entre 1 y 5 ■ Entre 6 y 10 ■ Entre 11 y 20 ■ Entre 21 y 30



Nota. La gráfica muestra, en términos porcentuales, la distribución de las empresas del Aburrá Sur según el número de destinos a los que exportan, con el fin de analizar el nivel de diversificación de sus mercados internacionales. Fuente: elaboración propia.



• Principales destinos de las exportaciones del Aburrá Sur

Estados Unidos y México mantuvieron un comportamiento estable en el valor exportado, respaldado por una demanda sostenida. En contraste, mercados como Ecuador, Emiratos Árabes, Perú y Costa Rica registraron caídas en sus compras, reflejando un entorno de menor dinamismo económico y posible orientación estratégica hacia otros bloques comerciales afectando la dinámica exportadora del Aburrá Sur.

• Principales socios comerciales

Países	Valor FOB (USD)	Variación 2024	Participación en las exportaciones de la subregión
Estados Unidos	USD 171.872.850,72	5%	20%
México	USD 111.586.931,69	10%	13%
Ecuador	USD 100.310.404,40	-11%	12%
Argentina	USD 73.790.220,61	12%	9%
Emiratos Árabes Unidos	USD 43.561.450,19	-7%	5%
Venezuela	USD 39.554.589,57	3%	5%
Perú	USD 37.128.734,61	-5%	4%
Panamá	USD 24.025.474,76	7%	3%
Guatemala	USD 19.396.973,24	3%	2%
Costa Rica	USD 18.684.651,98	-17%	2%

Nota. La tabla presenta los principales destinos de exportación del Aburrá Sur durante el 2025, con el respectivo valor FOB exportado a cada país, la variación frente al 2024 y la participación en el total exportado de la subregión. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

• Estructura sectorial

El sector de equipo de transporte lidera las exportaciones del Aburrá Sur con cerca de USD 190,4 millones, lo que representa aproximadamente el 22,7% del total exportado. Le siguen confecciones (15,4%) y el agroindustrial (12,3%), consolidándose como los principales aportantes.

En conjunto, estos tres sectores concentran alrededor del 50% de las exportaciones, mostrando una base exportadora diversificada con peso tanto industrial como agroindustrial, mientras que otros sectores complementan la canasta con participaciones menores.

• Sectores con mayores ventas el exterior

Sector	Valor FOB (USD)
Equipo de Transporte	USD 190.430.957,51
Confecciones	USD 129.427.165,52
Agroindustrial	USD 103.545.001,30
Metales Comunes y Manufacturas	USD 57.687.739,86
Minerales y Combustibles	USD 52.973.967,72
Químicos	USD 51.780.136,46
Plástico, Caucho y Manufacturas	USD 47.633.613,32
Minerales No Metálicos	USD 37.116.542,54
Agrícola	USD 30.273.942,93
Muebles y Aparatos para el Alumbrado	USD 19.378.579,64

Nota. La tabla muestra los sectores más relevantes de las exportaciones del Aburrá Sur durante el 2025, con su respectivo valor FOB. Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.



• Canasta exportadora del Aburrá Sur

Los vehículos y sus partes encabezan las exportaciones con cerca de USD 190,4 millones, le siguen las prendas de vestir de punto. En conjunto, estos productos concentran alrededor de un tercio de las exportaciones, con un claro peso del sector industrial. También se evidencian comportamientos diversos en la variación, destacándose un fuerte crecimiento en grasas y aceites, mientras varios productos presentan disminuciones.

• Productos de la canasta exportadora con mayores ventas

Países	Valor FOB (USD)	Variación 2024
Vehículos automóviles, tractores, otros, sus partes y accesorios	USD 190.403.628,51	11%
Prendas y complementos (accesorios), de vestir, de punto	USD 85.732.909,74	12%
Minerales metalíferos, escorias y cenizas	USD 46.559.318,63	-11%
Plástico y sus manufacturas	USD 44.862.191,84	-12%
Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos, otros	USD 35.101.193,27	-2%
Grasas y aceites animales o vegetales; otros	USD 34.101.973,85	665%
Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; otros	USD 32.400.971,31	20%
Prendas y complementos (accesorios), de vestir, excepto los de punto	USD 32.101.234,33	-12%
Manufacturas de fundición, de hierro o acero	USD 24.328.995,07	-6%
Productos cerámicos	USD 20.168.619,17	-9%

Nota. La tabla muestra los productos que destacaron en las exportaciones del Aburrá Sur durante el 2025, con su respectivo valor FOB exportado y su variación frente al 2024.

Fuente: elaboración propia con datos de Legiscomex.

De forma complementaria, al contrastar con las importaciones, se observa que estas se concentran en vehículos y sus partes, lo que sugiere una dinámica en la que algunos de los bienes importados especialmente insumos y componentes están vinculados a actividades de transformación destinadas a mercados externos.



• Principales empresas exportadoras de la región

Las exportaciones están altamente concentradas en pocas empresas, lideradas por Renault, que registra cerca de USD 187,8 millones y aporta aproximadamente el 22% del total exportado del Aburrá Sur. Le siguen otras compañías con participaciones menores, como Crystal y Mona Minas, lo que muestra una estructura donde una empresa tiene un peso significativo frente al resto reflejando una alta dependencia de pocos actores. Este liderazgo de Renault también se observa en las importaciones, situación que se explica por su modelo productivo de ensamble de vehículos, el cual depende de la importación de insumos para su transformación y posterior comercialización como productos terminados.

• Empresas con mayor participación exportadora en el Aburrá Sur 2025

Países	Municipio	Tamaño	Valor FOB (USD)	Variación 2024
Renault Sociedad de Fabricacion de Automotores S.A.S.	Envigado	Grande	USD 187.770.211,08	10%
Crystal S.A.S	Sabaneta	Grande	USD 59.612.349,79	14%
Mona Minas S.A. Colombia	Envigado	Grande	USD 46.380.197,50	-11%
Sanimax de Colombia S.A.S.	Sabaneta	Grande	USD 31.876.775,40	
Compania Internacional Agrofrut S.A.S.	La Estrella	Grande	USD 27.896.223,24	2%
Loceria Colombiana S.A.S.	Caldas	Grande	USD 20.082.820,49	-8%
Nuvant S.A.S.	Sabaneta	Grande	USD 19.734.140,63	2%
Comercializadora Internacional Scrapmetal S.A.S.	Itagüí	Mediana	USD 17.076.939,54	-4%
PPG Industries Colombia Ltda	Itagüí	Grande	USD 16.132.523,98	37%
Compania de Empaques S.A.	Itagüí	Grande	USD 15.691.902,69	-9%

Nota. La tabla muestra las empresas que mayor participación tuvieron en las exportaciones del Aburrá Sur durante el 2025, mostrando el tamaño, municipio y valor FOB exportado de cada una de estas.

Fuente: elaboración propia.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

BALANZA COMERCIAL

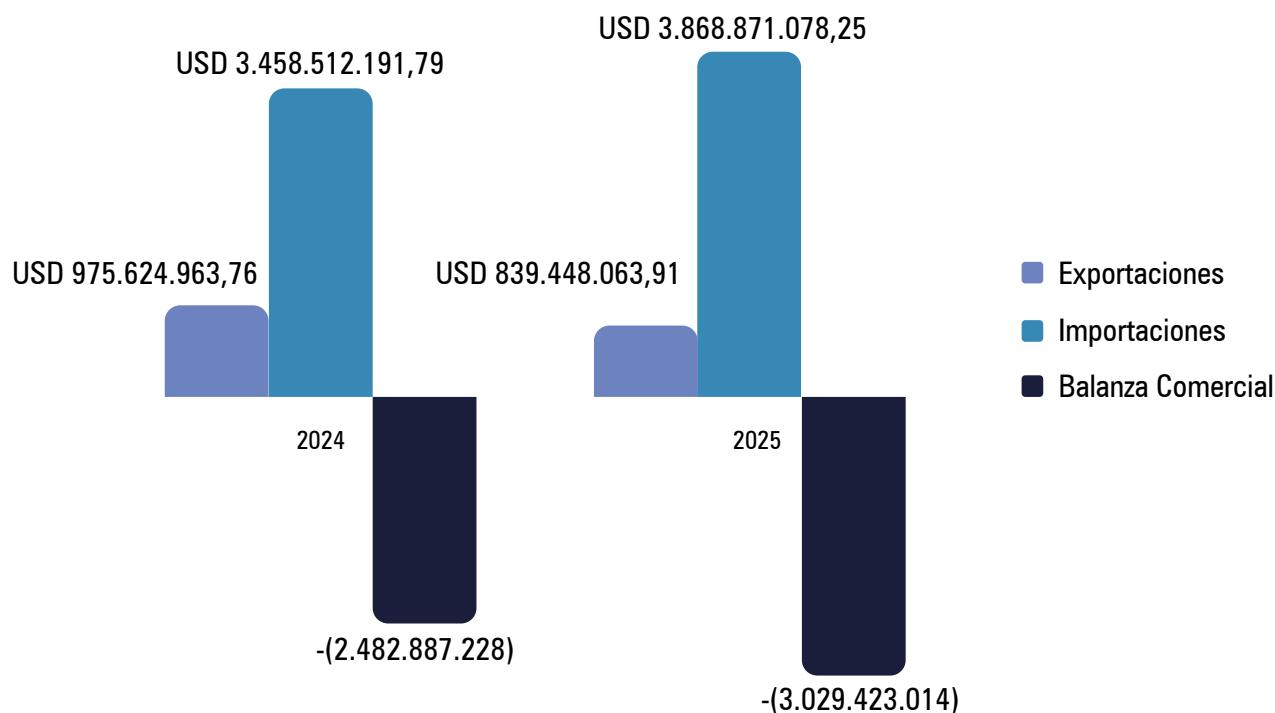




La balanza comercial del Aburrá Sur muestra un déficit persistente entre 2024 y 2025, con exportaciones relativamente estables entre 975 y USD 839 millones frente a importaciones que superan los USD 3.400 millones y alcanzan su máximo en 2025 USD 3.868 millones. Esto genera déficits anuales elevados, que se mantienen en torno a los USD -2,4 a -3,0 mil millones, sin evidencia de un cierre real de la brecha externa, reforzando la dependencia de la subregión de bienes externos.

En este contexto, el comportamiento refleja una estructura económica donde las importaciones cumplen distintos roles, no solo asociados a la producción exportadora, sino también al abastecimiento del mercado interno y al soporte de actividades industriales y comerciales locales. Por su parte, las exportaciones, aunque constantes, no alcanzan a compensar el nivel de compras externas, lo que mantiene el desequilibrio comercial de forma sostenida.

• Balanza Comercial Aburrá Sur 2024-2025



Nota. La tabla muestra las empresas que mayor participación tuvieron en las exportaciones del Aburrá Sur durante el 2025, mostrando el tamaño, municipio y valor FOB exportado de cada una de estas. Fuente: elaboración propia.

• **Nuevos retos para las empresas con operaciones internacionales**

El comportamiento reciente del comercio exterior en el Aburrá Sur evidencia no solo transformaciones en la dinámica de importaciones y exportaciones del territorio, sino también mayores exigencias para las empresas que participan en cadenas globales de abastecimiento y comercialización. El crecimiento de las importaciones, la concentración de operaciones en mercados estratégicos y la necesidad de diversificar destinos exportadores exponen a las organizaciones a riesgos cada vez más complejos asociados al lavado de activos, financiación del terrorismo, corrupción y soborno transnacional.

En este contexto, las empresas con operaciones nacionales e internacionales enfrentan el reto de fortalecer sus estructuras de cumplimiento y gobierno corporativo, especialmente aquellas que mantienen relaciones comerciales con múltiples jurisdicciones, proveedores internacionales, intermediarios logísticos, distribuidores o clientes en el exterior. La creciente integración económica con mercados como Estados Unidos, China, México y países de Asia y Europa implica también una mayor exposición a estándares internacionales de debida diligencia, trazabilidad y transparencia empresarial.

Asimismo, el crecimiento del tejido empresarial importador y exportador en el Aburrá Sur particularmente de pequeñas y medianas empresas evidencia la necesidad de que más organizaciones incorporen sistemas de gestión del riesgo que les permitan operar con mayor seguridad y competitividad en mercados internacionales. Hoy, no solo las grandes compañías están sujetas a revisiones de cumplimiento; cada vez más clientes internacionales, entidades financieras y socios comerciales exigen programas robustos de prevención de riesgos como condición para establecer relaciones comerciales sostenibles.

En este escenario, herramientas como el Sistema de Autocontrol y Gestión del Riesgo Integral LA/FT/FPADM (SAGRILAFT) y el Programa de Transparencia y Ética Empresarial (PTEE) adquieren una relevancia estratégica. Más allá de responder a obligaciones regulatorias, estos sistemas se convierten en mecanismos clave para fortalecer la reputación corporativa, facilitar el acceso a nuevos mercados, mejorar la relación con inversionistas y entidades financieras, y reducir contingencias legales y reputacionales derivadas de operaciones internacionales.

De igual manera, en sectores con alta dependencia de importaciones de insumos y componentes como el automotriz, agroindustrial, manufacturero y de bienes intermedios la implementación de esquemas de cumplimiento cobra especial importancia debido a la complejidad de las cadenas de suministro y a la necesidad de verificar contrapartes, origen de recursos y riesgos asociados a jurisdicciones de mayor exposición.

En línea con este contexto, se comparte a continuación el análisis realizado por Nicolás Gómez Ortiz, quien aborda las implicaciones de la propuesta de integración entre el SAGRILAFT y el PTEE y su impacto para las empresas con operaciones nacionales e internacionales

- **Integración del SAGRILAFT y PTEE: una oportunidad para modernizar el compliance**

- Nicolás Gómez Ortiz
Socio director Derecho Corporativo – Araújo Ibarra

El panorama del cumplimiento corporativo en Colombia atraviesa una transformación relevante. La Circular Básica Jurídica de la Superintendencia de Sociedades regula hoy, en capítulos separados, los dos grandes sistemas del sector real: el Sistema de Autocontrol y Gestión del Riesgo Integral LA/FT/FPADM (SAGRILAFT), contenido en el Capítulo X, y el Programa de Transparencia y Ética Empresarial (PTEE), previsto en el Capítulo XIII. Esta dualidad puede generar redundancias operativas.

La segunda versión del Proyecto de Circular, publicada el 27 de marzo de 2026, propone unificar ambos regímenes en un nuevo Capítulo IX. Con ello se abre una oportunidad de modernización alineada con los estándares del GAFI y la OCDE.



El cambio se estructura en cuatro ejes. En primer lugar, reemplaza el SMMLV por la Unidad de Valor Básico (UVB) como referente de los umbrales de cumplimiento. En segundo lugar, eleva el estándar del oficial de cumplimiento y exige un suplente con las mismas calidades del principal. En tercer lugar, ajusta la debida diligencia intensificada y la integra a todos los riesgos del sistema. Por último, refuerza el tratamiento de los grupos empresariales y las situaciones de control.

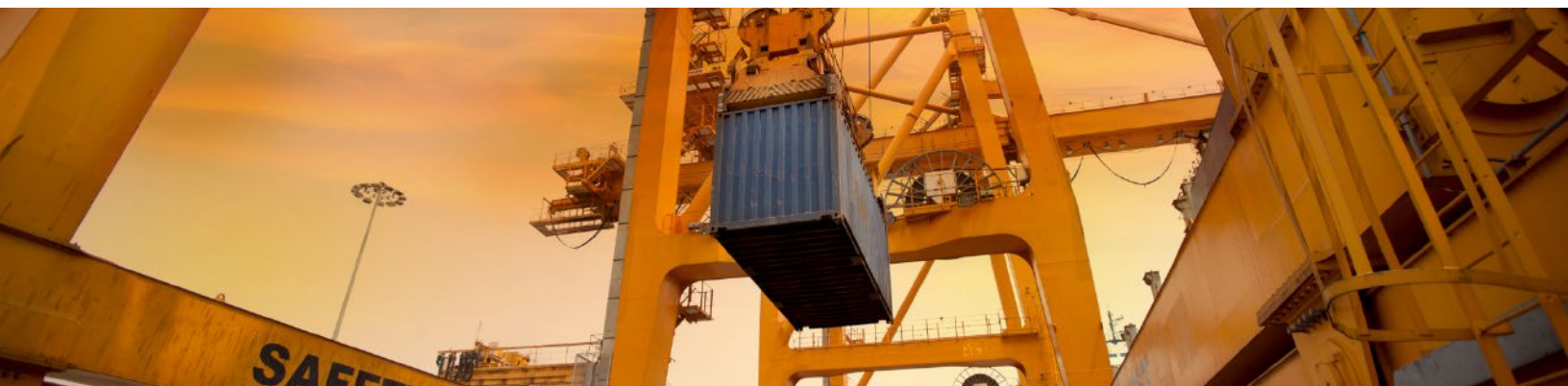
El primer eje tiene un efecto práctico relevante. El proyecto fija el umbral general en 4.929.017 UVB, lo que para 2026 equivale a aproximadamente \$59.690 millones, considerando una UVB de \$12.110. Esta cifra resulta relevante si se compara con el umbral vigente de 40.000 SMLMV, que para el mismo año equivale a cerca de \$70.036 millones. La reducción nominal podría ampliar el universo de sociedades cubiertas por el nuevo Capítulo IX.

En ese sentido, el cambio a la UVB exigiría recalcular los umbrales aplicables y verificar si la compañía conserva la calidad de sujeto obligado. Para muchas sociedades, esta revisión no será meramente formal, pues podría incidir directamente en la obligación de adoptar, ajustar o fortalecer su programa de cumplimiento.

El segundo eje se relaciona con el fortalecimiento del rol del oficial de cumplimiento. El proyecto eleva su estándar de idoneidad en varios frentes. La experiencia profesional mínima pasa de seis meses a un año en gestión de riesgos LA/FT/FPADM y C/ST. A su vez, la acreditación de conocimientos, que hoy puede soportarse incluso mediante cursos, seminarios o congresos, ahora exigiría al menos un diplomado, una especialización o una maestría en la materia. Tratándose de especializaciones o maestrías cursadas en el extranjero sobre gestión de riesgos LA/FT/FPADM y C/ST, el proyecto no exigiría homologación.

Se incorpora, además, la obligación de actualizar los conocimientos cada tres años, hoy inexistente en el régimen vigente. Esta exigencia apunta a profesionalizar la función de cumplimiento y a asegurar que quien lidere el sistema cuente con formación vigente frente a riesgos que evolucionan constantemente.

A lo anterior se suma la exigencia de designar un oficial de cumplimiento suplente con las mismas calidades del principal. Esta figura obligaría a las juntas directivas o al máximo órgano social a planear con anticipación quién respaldará al oficial principal en caso de ausencia temporal o absoluta. Asimismo, el proyecto incorpora una prohibición expresa según la cual el oficial no podrá tener la calidad de asociado del sujeto obligado, sumándose a las prohibiciones ya vigentes de ser administrador, revisor fiscal o auditor.



El tercer eje corresponde a la debida diligencia intensificada. En esta materia, el proyecto conserva la estructura del régimen vigente SAGRILIFT. Se mantienen los supuestos que la activan, dentro de los que se encuentran la existencia de contrapartes de mayor riesgo, relaciones con Personas Expuestas Políticamente (PEP) y operaciones con contrapartes ubicadas en países no cooperantes o jurisdicciones de alto riesgo según el GAFI.

De igual forma, se reiteran las medidas adicionales que deben tomarse en estos casos: aprobación de la alta gerencia, verificación del origen de los recursos y monitoreo continuo e intensificado de la relación contractual. La novedad está en que esta misma lógica se extiende al riesgo de corrupción local y soborno transnacional, que en el régimen actual se gestionaba bajo el enfoque programático del PTEE.

Así, la integración de ambos regímenes no solo reduciría duplicidades formales, sino que también exigiría una lectura más amplia y transversal de los riesgos de cumplimiento. Las compañías podrían consolidar en una sola estructura el manual de cumplimiento, el oficial responsable y el canal de denuncias, pero bajo una lógica de gestión integral que abarque tanto los riesgos LA/FT/FPADM como los riesgos C/ST.

El cuarto eje se refiere a los grupos empresariales y situaciones de control. En esta materia, el proyecto refuerza la lógica del régimen sobre matrices, subordinadas y grupos empresariales, actualmente recogido en el Capítulo VII de la CBJ y que en el proyecto pasa al Capítulo VI. Bajo esta lógica, la inscripción registral del control sigue siendo un mecanismo esencial para el orden público económico.

El oficial de cumplimiento de la matriz podrá ser el mismo para todas las sociedades del grupo, cuando exista un grupo empresarial o una situación de control declarada, siempre que cuente con disponibilidad y capacidad para desarrollar sus funciones. Esto permitiría consolidar la función en una sola estructura, sin importar el número de subordinadas, y facilitaría una administración más coordinada de los riesgos de cumplimiento dentro del grupo empresarial.

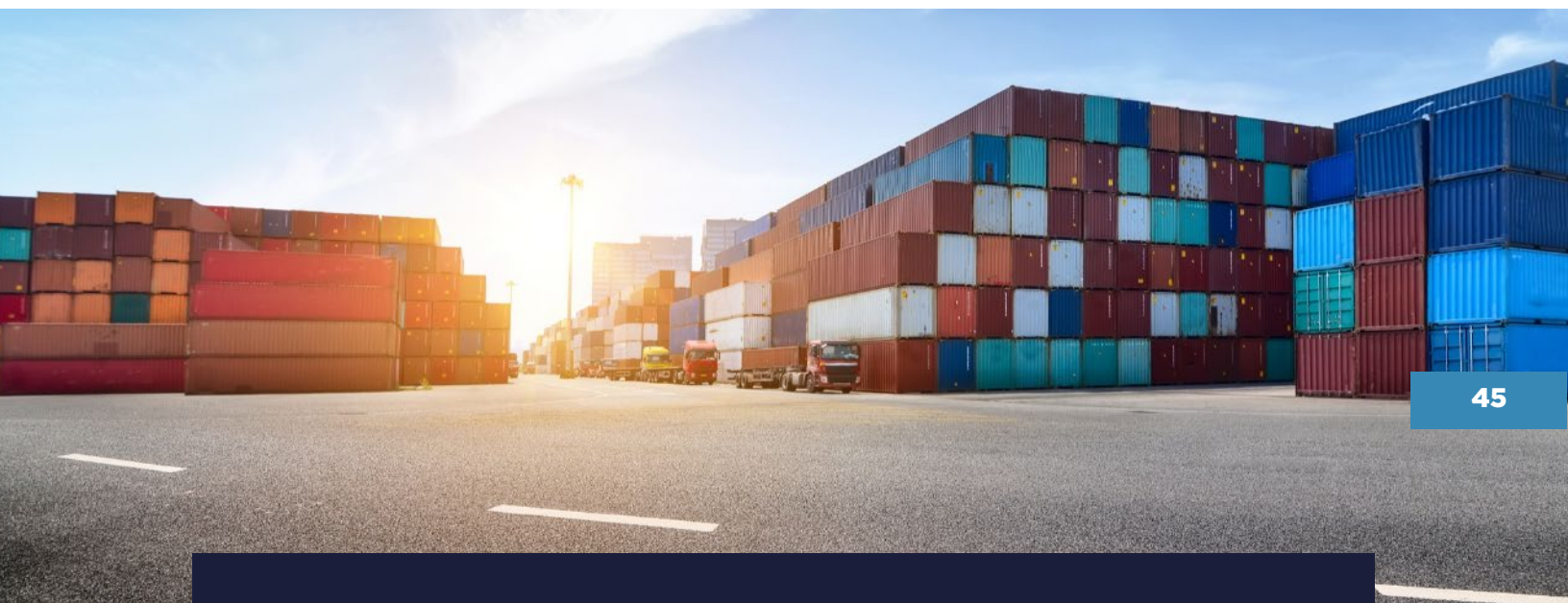
Cabe señalar que el proyecto contempla un período de transición que conviene anticipar. Los sujetos obligados que hoy aplican el SAGRILAFT, completo o bajo medidas mínimas, o el PTEE tendrían hasta el 31 de mayo del año siguiente al de la expedición de la Circular definitiva para ajustar su programa de cumplimiento al nuevo Capítulo IX. El alcance del ajuste no sería menor, pues podría implicar rediseñar el manual, repensar el rol del oficial responsable, recalibrar las matrices de riesgo y armonizar el canal de denuncias.

En conclusión, la reforma abre una ventana para modernizar la organización interna y fortalecer el gobierno corporativo. Lejos de constituir una carga, permitiría alinear los programas internos con los más altos estándares internacionales. Las empresas que se anticipen a la revisión de sus umbrales, a la idoneidad de sus oficiales, a la integración de la debida diligencia intensificada y a la gestión coordinada de sus estructuras empresariales estarán mejor posicionadas cuando la Superintendencia de Sociedades expida la versión definitiva de la circular.

• **Fortalecimiento de la internacionalización empresarial**

En línea con los retos y oportunidades que plantea el entorno internacional para las empresas del territorio, la Cámara de Comercio Aburrá Sur continúa impulsando programas e iniciativas orientadas a fortalecer la cultura exportadora, promover la diversificación de mercados y aumentar la participación de más empresas en procesos de internacionalización.

A continuación, se presentan algunas de las iniciativas disponibles para el tejido empresarial del Aburrá Sur.



• PROGRAMAS QUE PODRÍAN SER DE SU INTERÉS

EXPORTAS: Tiene como propósito fortalecer la internacionalización de las empresas del Sur del Valle de Aburrá mediante talleres de capacitación, asesoría especializada y apoyo en la participación en misiones comerciales en el exterior, específicamente en mercados de Centroamérica y del Caribe.

PRECIAS: Está orientado a impulsar la promoción internacional de productos y servicios de empresas sin experiencia exportadora, ofreciendo asesoría personalizada y acercamientos iniciales con potenciales compradores en el exterior, principalmente en destinos centroamericanos y del Caribe.

Programa de preparación en ferias internacionales: Busca fortalecer las capacidades comerciales de las empresas y diversificar sus mercados mediante procesos de capacitación, acompañamiento especializado y entrenamiento para su participación en ferias internacionales.

Si desea participar de alguno de estos programas llene el siguiente formulario



<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSfeZV9QuAgqcV2znmUm3jx8GNnIapiYxFxKJVdDaBT3tH7I4g/viewform?usp=dialog>