

FICHA RETO DE INNOVACIÓN ABIERTA			
RETO:	¿Cómo hacer que nuestro mercado conozca nuestros productos y nuestra ventaja ecofriendly, la cual es una oportunidad de diferenciación real en la industria?		
EMPRESA:	GAICA SAS		
ÁREA(S) DE LA EMPRESA QUE IMPACTA ESTE RETO:	Comercial		
SECTOR ECONÓMICO:	Comercio		
EXPLICACIÓN DEL RETO			
Hemos identificado que varias empresas no conocen, nuestras líneas de producto y nuestro enfoque sostenible. Esto genera una oportunidad para implementar estrategias de marketing y posicionamiento que aumenten nuestra visibilidad en la industria, comuniquen nuestra propuesta de valor EcoFriendly y nos permitan diferenciarnos, fortaleciendo el reconocimiento de la marca y la generación de nuevas oportunidades comerciales.			
ACTORES A LOS QUE IMPACTA ESTE RETO		TIPO DE INNOVACIÓN	
Clientes, clientes potenciales, equipo comercial y de marketing, proveedores.		Producto	
		Servicio	
		Proceso	
		Marketing/endomarketing	Marketing
		Modelo de negocio	
		Organizacional	
REQUISITOS MÍNIMOS QUE DEBE TENER LA SOLUCIÓN		BARRERAS QUE CREA PUEDA TENER LA SOLUCIÓN	
Ser viable económicamente para la empresa. Incrementar la visibilidad y el reconocimiento de la marca GAICA SAS. Comunicar de forma clara las líneas de producto y la propuesta EcoFriendly. Estar orientada al público objetivo de la industria de embalaje y logística. Ser fácil de implementar y medir. Generar oportunidades comerciales y captación de nuevos clientes. Mantener coherencia con la identidad de la empresa		No identificamos barreras.	
¿QUÉ TIPO DE SOLVER BUSCA?		Promedio de presupuesto IVA incluido	
Universidad (estudiantes)		El presupuesto será a convenir con la empresa seleccionada	
Universidades (grupos de investigación)			
Empresa	x	Promedio de tiempo para ejecución	
StartUps (Emprendimientos)		3 meses	
Centros de desarrollo tecnológico			
Otro escriba acá cuál			
¿Qué tipo de convenio está interesado realizar con el solver?			
Contrato de obra por encargo/asesoría técnica		x	
Co-crear y codesarrollar con financiamiento de la empresa			
Comprar o adquirir la innovación resultante			
Crear un intraemprendimiento o emprendimiento entre ambos			
Crear un convenio para la explotación de los resultados entre ambos			
PARA MÁS INFORMACIÓN CONTACTAR A:	Hernán Rodríguez / Director Comercial dircomercial@gaica.com.co 317 7129880		
(Nombre, teléfono y correo)			