



FICHA RETO DE INNOVACIÓN ABIERTA

RETO:	¿Cómo podemos gestionar el inventario de piezas y maquinaria mediante un agente que permita vender el stock disponible y, al mismo tiempo, identificar automáticamente las cantidades faltantes para realizar compras oportunas, evitando retrasos y reprocesos?		
EMPRESA:	X-SOL S.A.S.		
ÁREA(S) DE LA EMPRESA QUE IMPACTA ESTE RETO	Logística, COMEX, Comercial		
SECTOR ECONÓMICO:	Industrial		
EXPLICACIÓN DEL RETO			
Este reto surge a partir de la necesidad de mejorar la gestión del inventario de piezas y maquinaria dentro de la empresa, ya que actualmente no se cuenta con un sistema integrado o inteligente que permita aprovechar el stock disponible de manera eficiente en los procesos comerciales (ventas) y de abastecimiento (compras). En la operación diaria, se ha identificado que la información del inventario no es utilizada de forma estratégica ni en tiempo real. Esto provoca que, al momento de elaborar ofertas comerciales, no siempre se tenga claridad sobre qué productos están disponibles en stock, generando retrasos y reprocesos. De igual manera, en los procesos de compra, se presentan situaciones en las que se adquieren piezas o equipos sin validar adecuadamente el inventario existente, lo que genera compras innecesarias o desbalance en el stock. Este contexto refleja una oportunidad clara de implementar un agente inteligente que permita conectar la información del inventario con las necesidades comerciales y operativas, optimizando tanto la venta de stock como las decisiones de compra..			
ACTORES A LOS QUE IMPACTA ESTE RETO		TIPO DE INNOVACIÓN	
Clientes: Todos nuestros prospectos y clientes con base instalada Proveedores: Selgron, Imek, Tronics, Rotex, Delfin, etc Área comercial y logística		Producto	
		Servicio	
		Proceso	X
		Marketing/endomarketing	
		Modelo de negocio	
		Organizacional	X
REQUISITOS MÍNIMOS QUE DEBE TENER LA SOLUCIÓN		BARRERAS QUE CREA PUEDA TENER LA SOLUCIÓN	
Técnicos - Integración con los sistemas actuales de inventario (Kontrolar y Excel) - Consulta de inventario en tiempo real - Capacidad de identificar automáticamente: Stock disponible y Faltantes de inventario - Generación de recomendaciones para: Venta de productos en stock, Compras necesarias según niveles mínimos - Interfaz amigable (web o chatbot tipo agente) - Seguridad en el manejo de datos Económicos Implementación con costos razonables y proporcionales al beneficio esperado De uso Fácil de usar para áreas comerciales, compras y logística Ejecución / Operación Fácil de implementar sin interrumpir la operación actual, con posibilidad de mejora continua		Barreras operativas - Alineación entre áreas para utilizar la herramienta de manera conjunta - Definición clara de reglas de negocio (niveles mínimos, prioridades de venta, criterios de compra) - Necesidad de mantener actualizado el inventario para que la solución funcione correctamente Barreras de mercado - Variabilidad en la disponibilidad de proveedores - Cambios en la demanda de productos - Dependencia de tiempos de entrega externos - Fluctuaciones en precios de maquinaria y piezas	
¿QUÉ TIPO DE SOLVER BUSCA?		Promedio de presupuesto IVA incluido	
Universidad (estudiantes)		Sujeto a estudio	
Universidades (grupos de investigación)			
Empresa	X	Promedio de tiempo para ejecución	
StartUps (Emprendimientos)	X	Sujeto a estudio	
Centros de desarrollo tecnológico	X		
Otro escriba acá cuál			
¿Qué tipo de convenio está interesado realizar con el solver?			
Contrato de obra por encargo/asesoría técnica		X	
Co-crear y codesarrollar con financiamiento de la empresa		x	
Comprar o adquirir la innovación resultante		X	
Crear un intraemprendimiento o emprendimiento entre ambos		X	
Crear un convenio para la explotación de los resultados entre ambos		X	
PARA MÁS INFORMACIÓN CONTACTAR A: (Nombre, teléfono y correo)	Sara Bohórquez Meneses 3176410022 Solo WhastApp sara.bohorquez@x-sol.com.co		