



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Estrategias para la fijación de precios - Pricing

@camaraaburrasur





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Definiciones preliminares



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

¿Qué es el precio?

Es la cantidad que debe entregarse a cambio del derecho de uso, posesión o disfrute de un bien tangible o intangible.

El precio debe cumplir dos funciones: ser atractivo para los clientes y rentable para los negocios.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

¿Qué es el pricing?

El pricing es el **conjunto de estrategias que le permite a una empresa reducir la diferencia entre lo que el consumidor estaría dispuesto a pagar y lo que realmente cobramos por nuestros productos, trátese de bienes o servicios**. Esa diferencia se conoce como excedente del consumidor.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

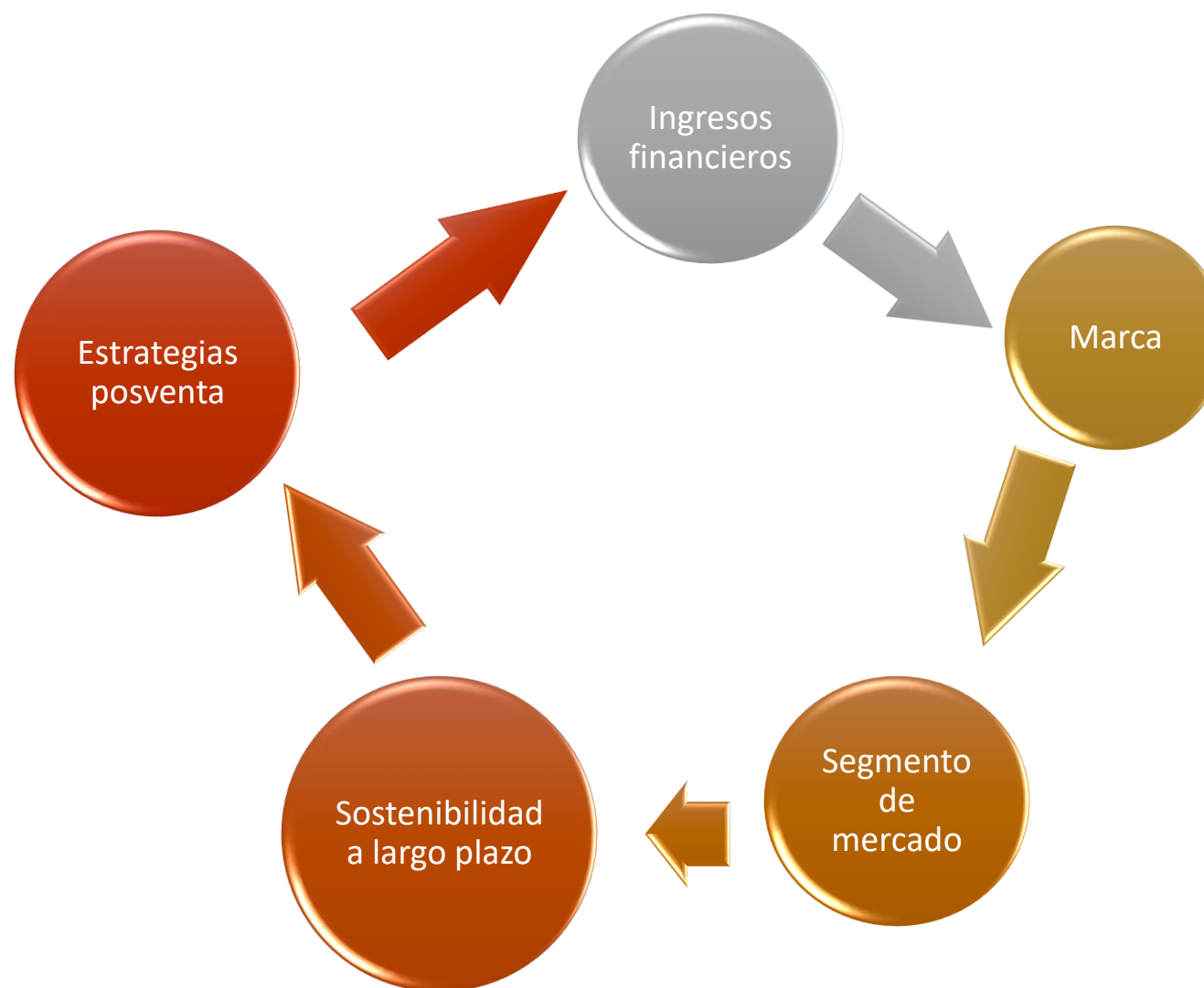
El precio y la estrategia

Factores correlacionados





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Oferta, demanda, mercados y precio

Las señales del mercado





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Economía Gerencial

DEMANDA Y OFERTA



Clic o (Control + clic) en la imagen para revisar



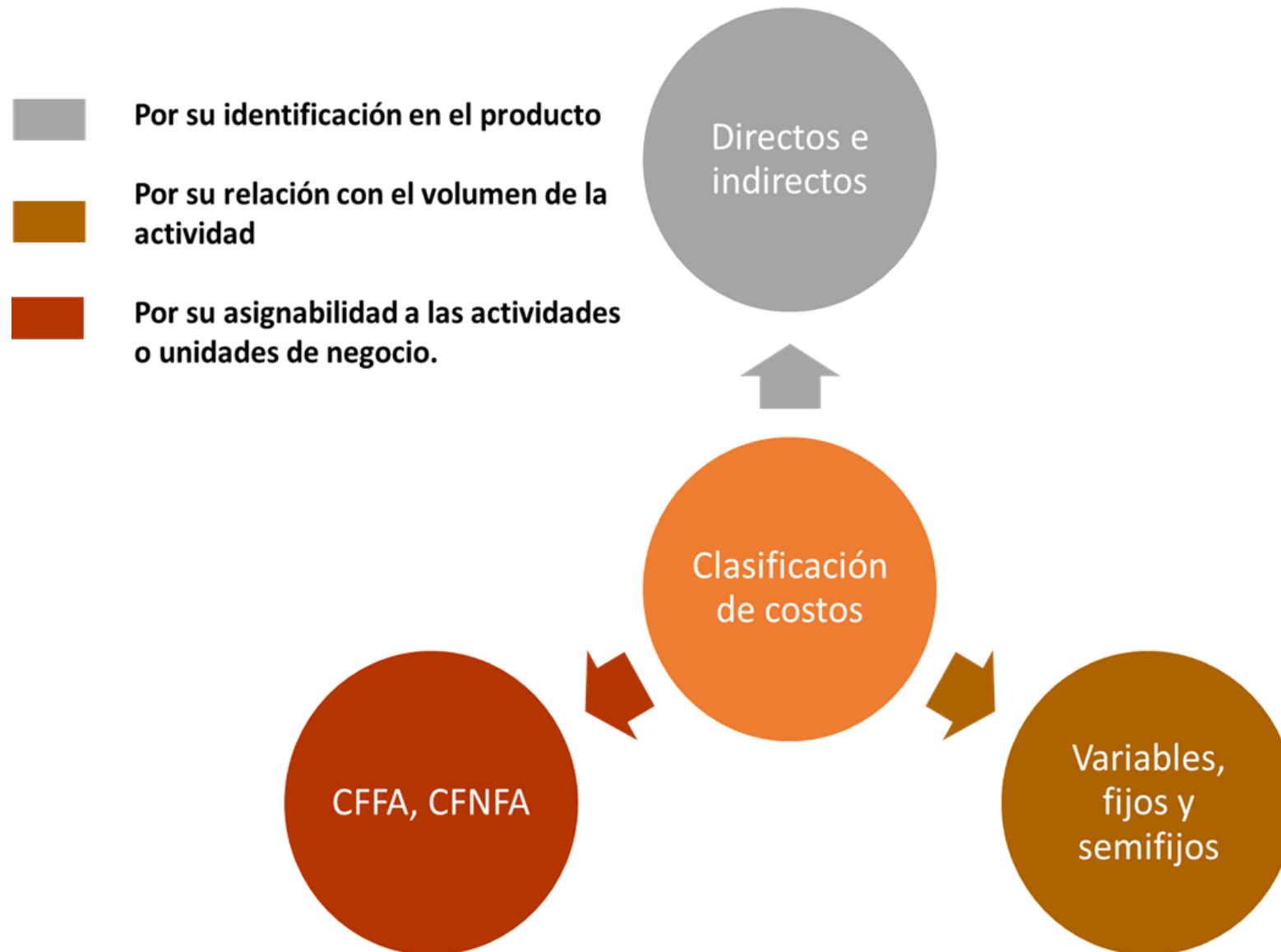
CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precios a partir de los costos

Clasificación de los costos



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Directos e indirectos

Directos

Materia prima,
costo/hora
producción

Comisión a
vendedores,
transporte

Indirectos

Servicios públicos,
ingeniería, diseño,
control de calidad,
mantenimiento

Administración de
ventas
(Facturación,
Bodega, backoffice)

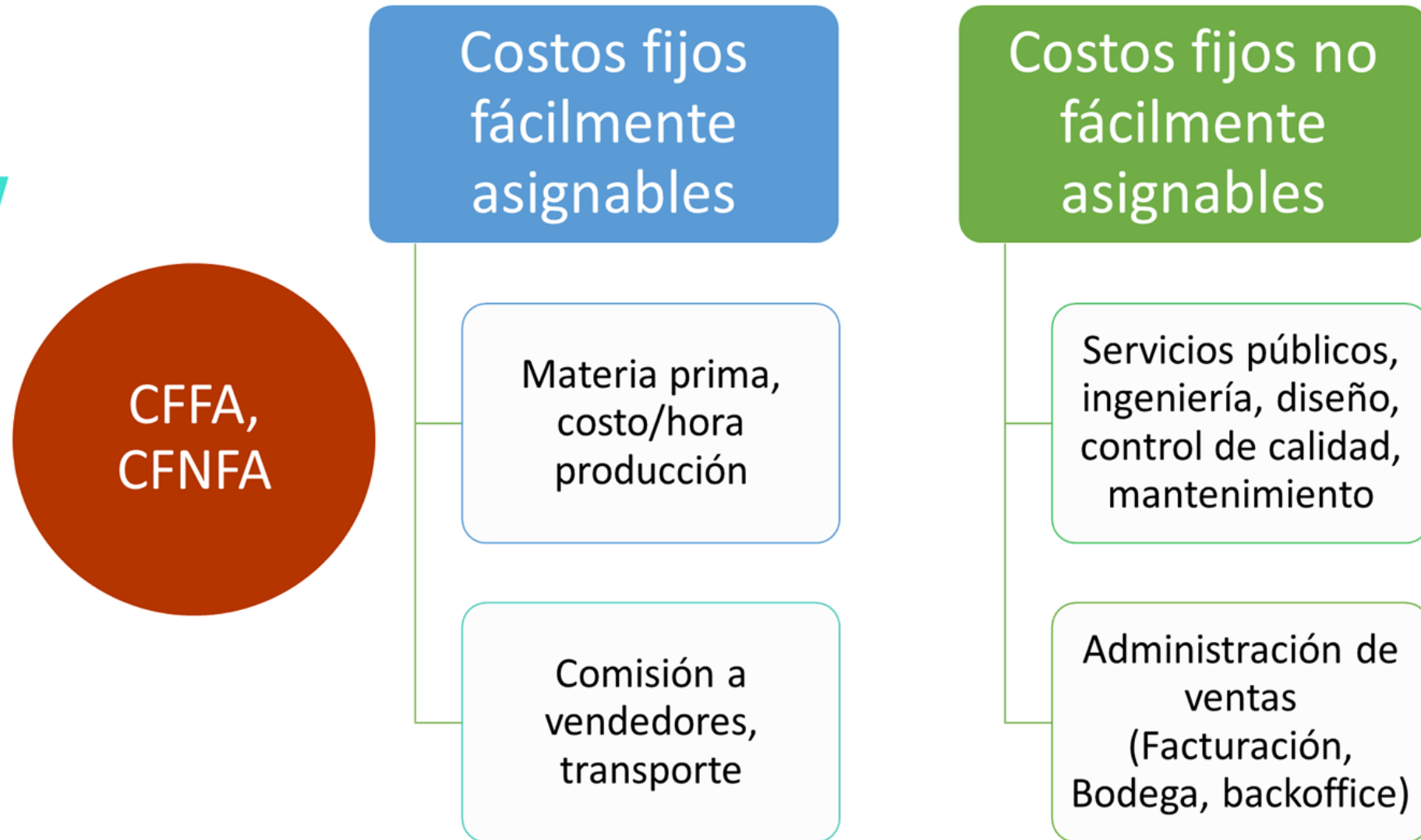


CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Elasticidad, descuentos y costos

Conceptos y aplicaciones





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Conceptos y aplicaciones

Precios a partir de costos

Cálculo de Drivers y CFU

El concepto de elasticidad

Algunos conceptos generales

Política de descuentos

Clic o (Control + clic) en la imagen



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

¿Qué debo tener en cuenta para
la fijación de precios?





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



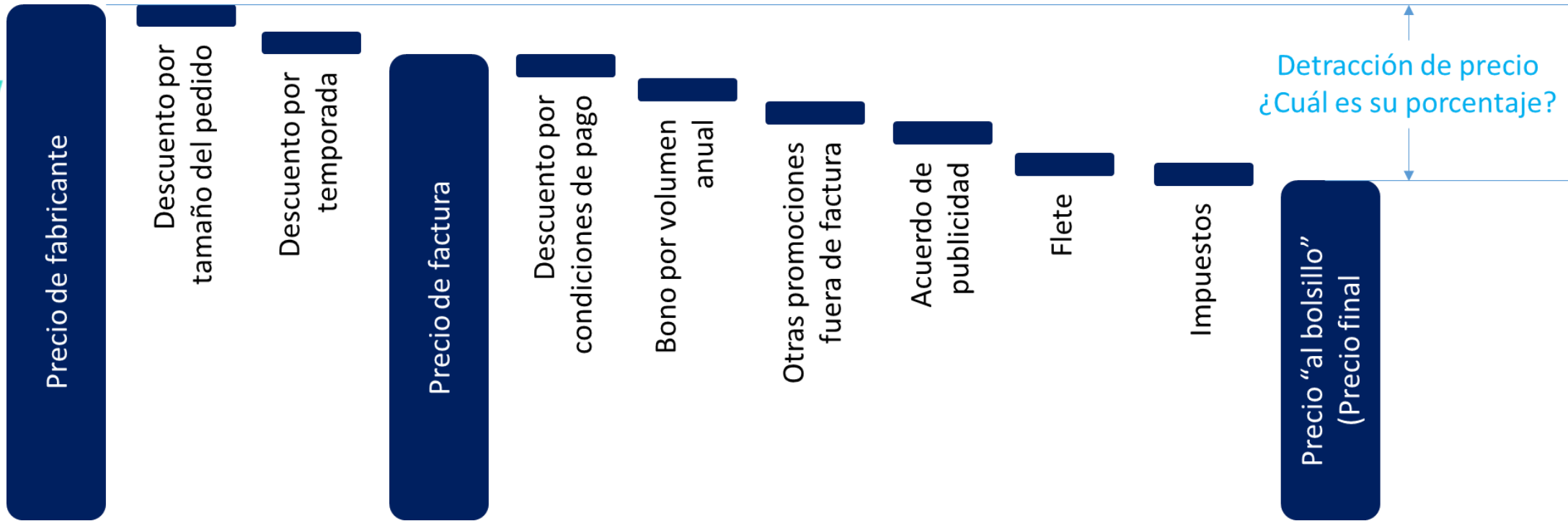


CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

El concepto de cascada de precios



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

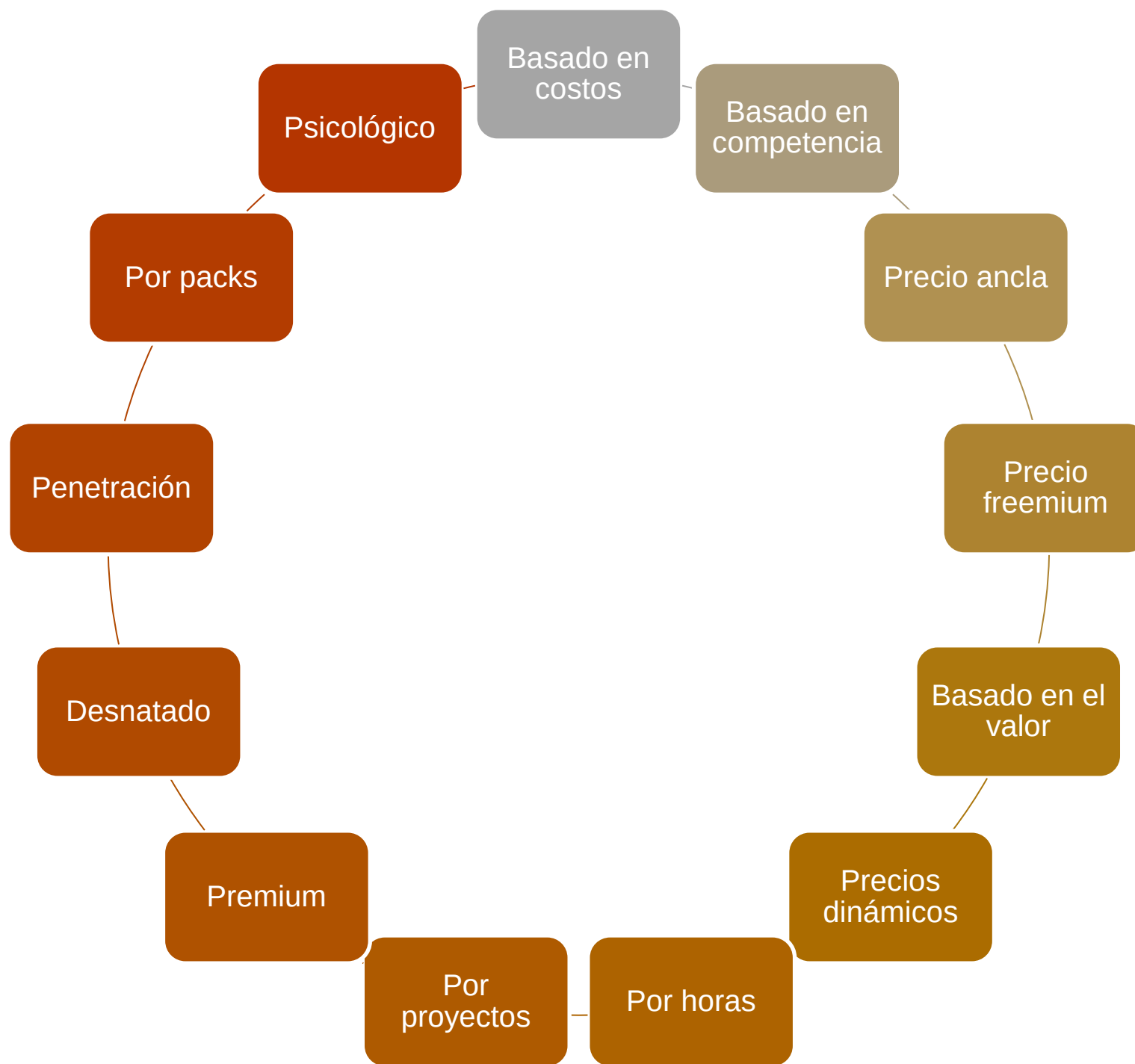




CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Metodologías habituales para la determinación de los precios





Basado en
competencia

Aunque no se utilice esta estrategia, siempre debe hacerse referenciación competitiva, no solo revisando la línea específica de producto, sino la evolución de los bienes sustitutos próximos en la categoría del producto.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Análisis de la competencia

Precio en la media
(Ponderada), del
mercado

Productos de baja
diferenciación

Precio por debajo del
mercado

Guerra de precios

Precio por encima

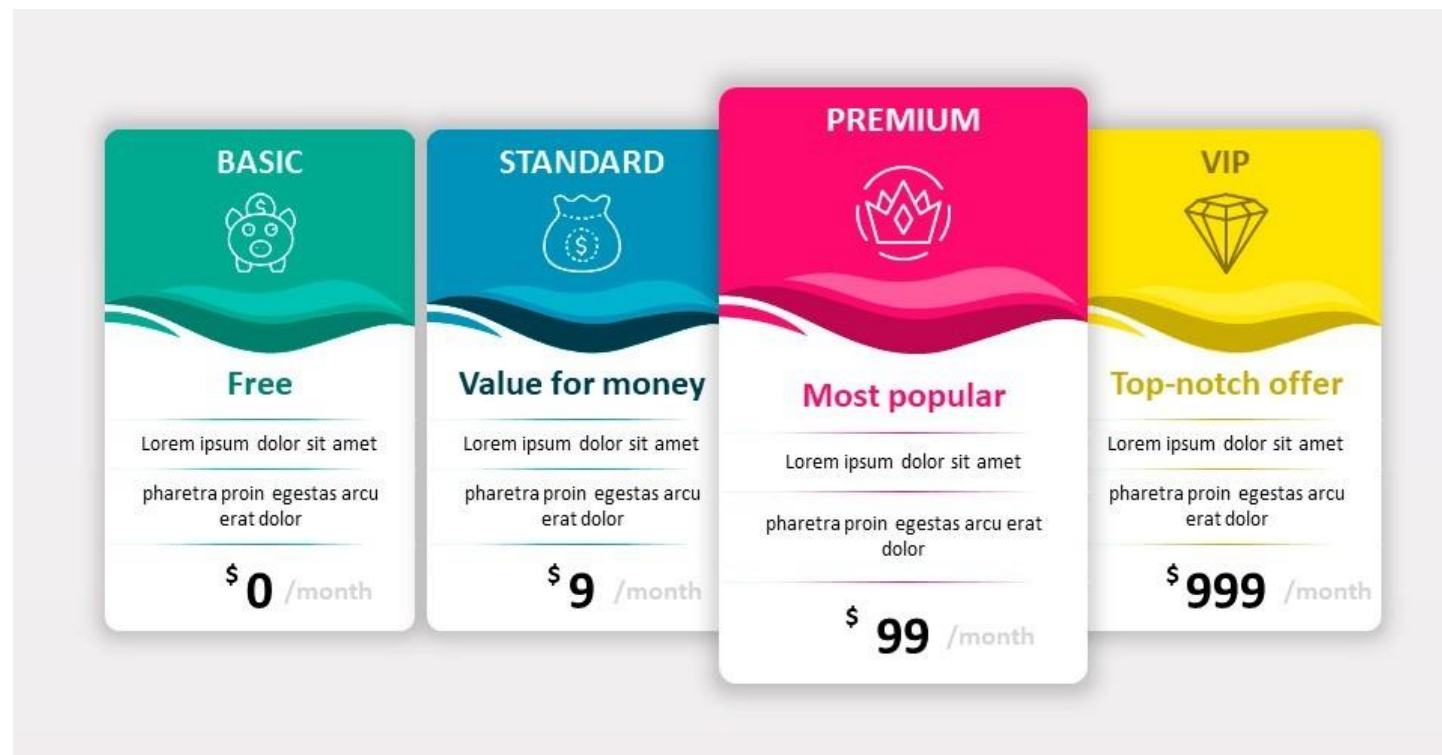
Alta diferenciación
percibida por el cliente

Precio ancla



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Es muy utilizado en la oferta de software, su propósito es hacer que el consumidor rechace un precio que considera muy alto en términos de las prestaciones que ofrece y acepte, de manera inmediata, el siguiente precio por considerarlo más justo y accesible.



Precio freemium



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Clic o (Control + clic) en la imagen

The screenshot shows the Bitrix24 pricing page with a navigation bar and five pricing plans. The navigation bar includes links for HERRAMIENTAS, PRECIOS (active), SOLUCIONES, PARTNERS, APPS, BLOG, and SOPORTE. There is a green button for EMPEZAR GRATIS and links for LOG IN and LA. The plans are as follows:

Plan	Descripción	Usuarios	Precio Original	Precio Actual	Reducción	Almacenamiento	Botón
Freemium	Conjunto de herramientas básicas para toda tu empresa	Usuarios ilimitados	-	100% Gratis	-	5 GB	REGISTRARSE
Small Business	Ideal para pequeños equipos de ventas	5 usuarios	USD 61/mes	USD 43/mes	-30%	24 GB	COMPRAR
Standard	Cubre todas las necesidades del equipo	50 usuarios	USD 124/mes	USD 87/mes	-30%	100 GB	COMPRAR
Professional	Automatiza todos los procesos de tu empresa	100 usuarios	USD 249/mes	USD 175/mes	-30%	1,024 GB	COMPRAR
Enterprise	Herramientas de transformación digital para grandes negocios y empresas	250 usuarios	USD 499/mes	USD 350/mes	-30%	3 TB	COMPRAR

Utilizado igualmente en la oferta de productos digitales, se basa en ofrecer una alternativa gratuita y, mediante un esquema comparativo inducir al usuario a buscar opciones de pago con mejores prestaciones.

Basado en el
valor

Identificación del valor
aportado al cliente

Cálculo de la incidencia
del valor generado en
los beneficios
monetarios para le
cliente

Fidelización y apego a
la marca

Es uno de los sistemas de mayor auge, en particular, en la oferta de servicios especializados, en los que suelen fijarse participaciones en los ingresos marginales o en los costes marginales, con la finalidad de generar la percepción (cierta por demás), de que el uso del producto en vez de un costo es un “mejorador” del flujo de caja.

Gran conocimiento del
cliente y capacidad de
negociación

Ajustes dinámicos de
precio en función de
diversos perfiles de
clientes y valores
aportados

Con cuanto de ese
beneficio es “justo” que
participe

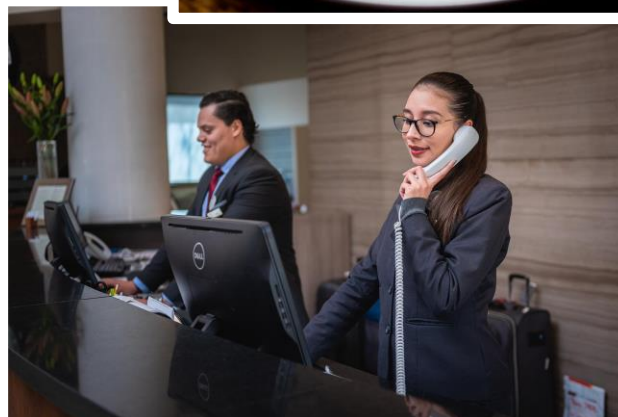


CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precios dinámicos



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Son ofertas que se ajustan con cierta regularidad en función de **una combinación de los precios de la competencia, las condiciones de oferta y los niveles de demanda, además de otros factores que se considere importante ponderar.** En los precios dinámicos la revisión estadística y la automatización son esenciales para garantizar la máxima rentabilidad posible. Por ejemplo, los precios de los tiquetes aéreos y las tarifas de hotel corresponden a los denominados precios dinámicos. Otro ejemplo, son las innovaciones en precios de algunos restaurantes cuyos platos cotizan como “acciones” de la bolsa de valores.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Por horas

Frecuente en los
servicios de
consultoría y
servicios
independientes

¿Cuánto vale una
hora? (Hora al aire y
horas de
preparación)

Valor percibido

Referenciación
competitiva

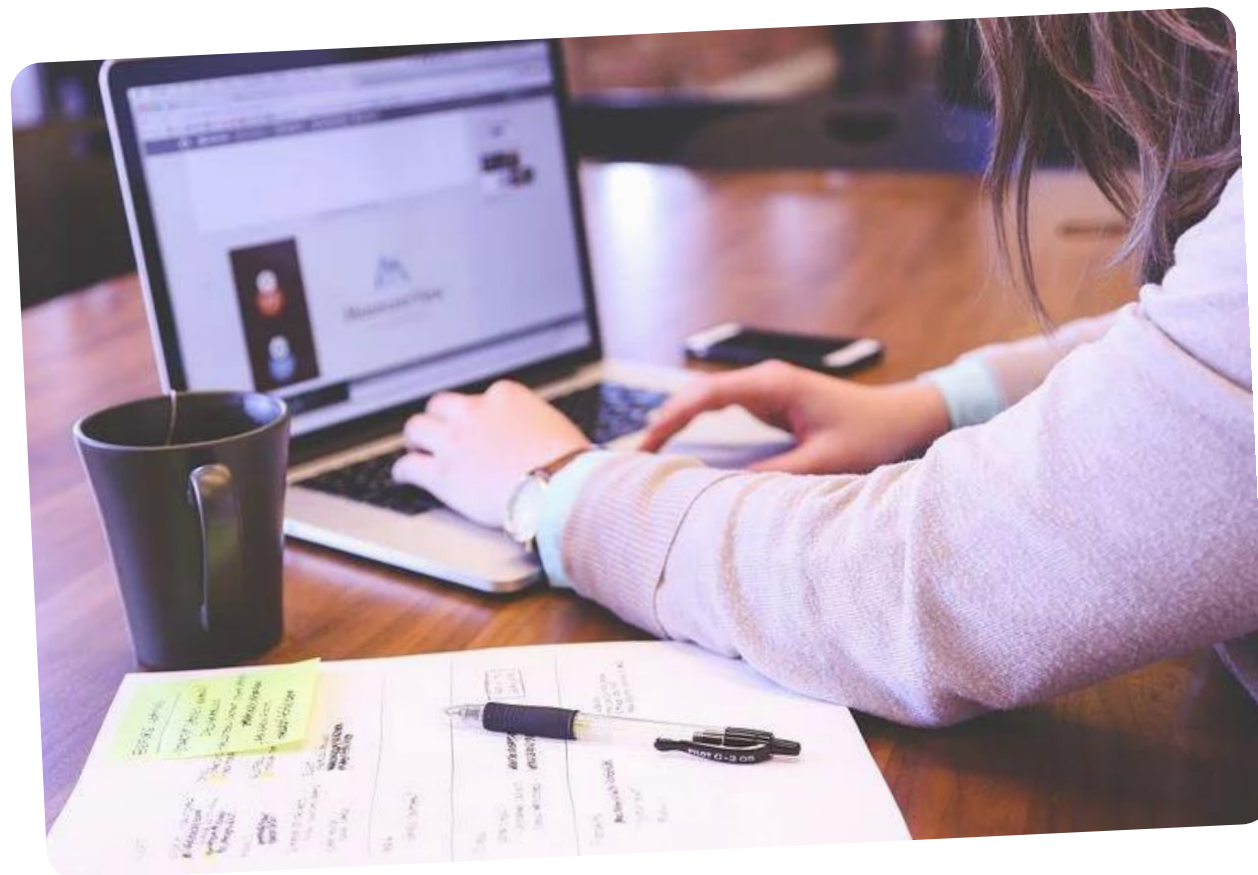
Paquetes

Por proyectos



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

En muchas ocasiones, el cálculo de un proyecto suele vincularse a la cantidad de horas insumidas en su desarrollo. No obstante, es necesario considerar los recursos adicionales que se involucran. Por tratarse de un proyecto que, por definición, tiene “principio y final” los paquetes de uso de tiempos y recursos son claramente demarcables y es posible establecer los márgenes deseados sobre cada uno de ellos. En los proyectos existe la posibilidad de intermediar, igualmente, las compras a las que haya lugar.



Premium



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Es una variación de la fijación de precios basada en valor, pero con impacto particular en aquellos bienes que son considerados como generadores de estatus y distinción, por lo cual suelen aplicarse a los segmentos de mercado sensibles a estas variables. En este sentido prevalece, además del uso específico del producto y su valor aportado, lo que el mismo refleja en términos de marca, moda o diseño.

El precio es alto en comparación con los costos de fabricación con el objetivo de seleccionar aún más el segmento de mercado de forma tal que la exclusividad predomine.

Desnatado

De frecuente uso en los productos de base tecnológica, la idea es que al momento del lanzamiento pueda utilizarse un precio lo más alto posible (Como una especie de remuneración por la novedad), con el propósito de irlo sincerando con el paso del tiempo, en la medida en la cual el valor percibido pueda sentirse como menor.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Penetración



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Se utiliza en productos que desean aumentar su participación en el mercado. **Se busca mantener un precio bajo, inicialmente, para posicionar la marca o para dar a conocer el producto y, posteriormente, ajustar el precio hasta el nivel de margen deseado.** Un buen ejemplo para Colombia es el caso de los vehículos Nissan, una vez el TLC con México entró en plena vigencia.

Por packs

El empaquetado de productos complementarios **suele acompañarse de un pequeño descuento** en relación con lo que costaría adquirirlos por separado, con la finalidad de lograr interés en el público por adquirirlo.



CÁMARA DE COMERCIO

PACK INTERIOR



- Limpia Salpicadero
- Limpia Tapicería
- Ambientador
- Bayeta ecológica
- 2 Wet towel

12€

Psicológico



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precios
acabados en 9
o en 5

Descuentos
bajos en
porcentaje y
altos en pesos

Segunda unidad
con descuento
del 50%

Precios altos sin
redondear Ej:
1.522.450

Contacto Cámara de Comercio Aburrá Sur

Lina María Sierra González

Asesora Empresarial

Teléfono 4442344 ext. 1360

Correo promotor4@ccas.org.co



**CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR**

camaraaburrasur.com

[f](#) [@](#) [t](#) [v](#) [@camaraaburrasur](#)