



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

VIGILANDO MI ESTRUCTURA DE COSTOS

@camaraaburrasur





Por Maria Eugenia Jaramillo Gallego Administradora Financiera

@camaraaburrasur



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Objetivo
Aprender a identificar con claridad la estructura de costos del negocio y conocer si se está ganando o perdiendo.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Temas:

- ✓ Componentes del costo.
- ✓ Margen de contribución.
- ✓ Precio de venta.
- ✓ Punto de equilibrio.



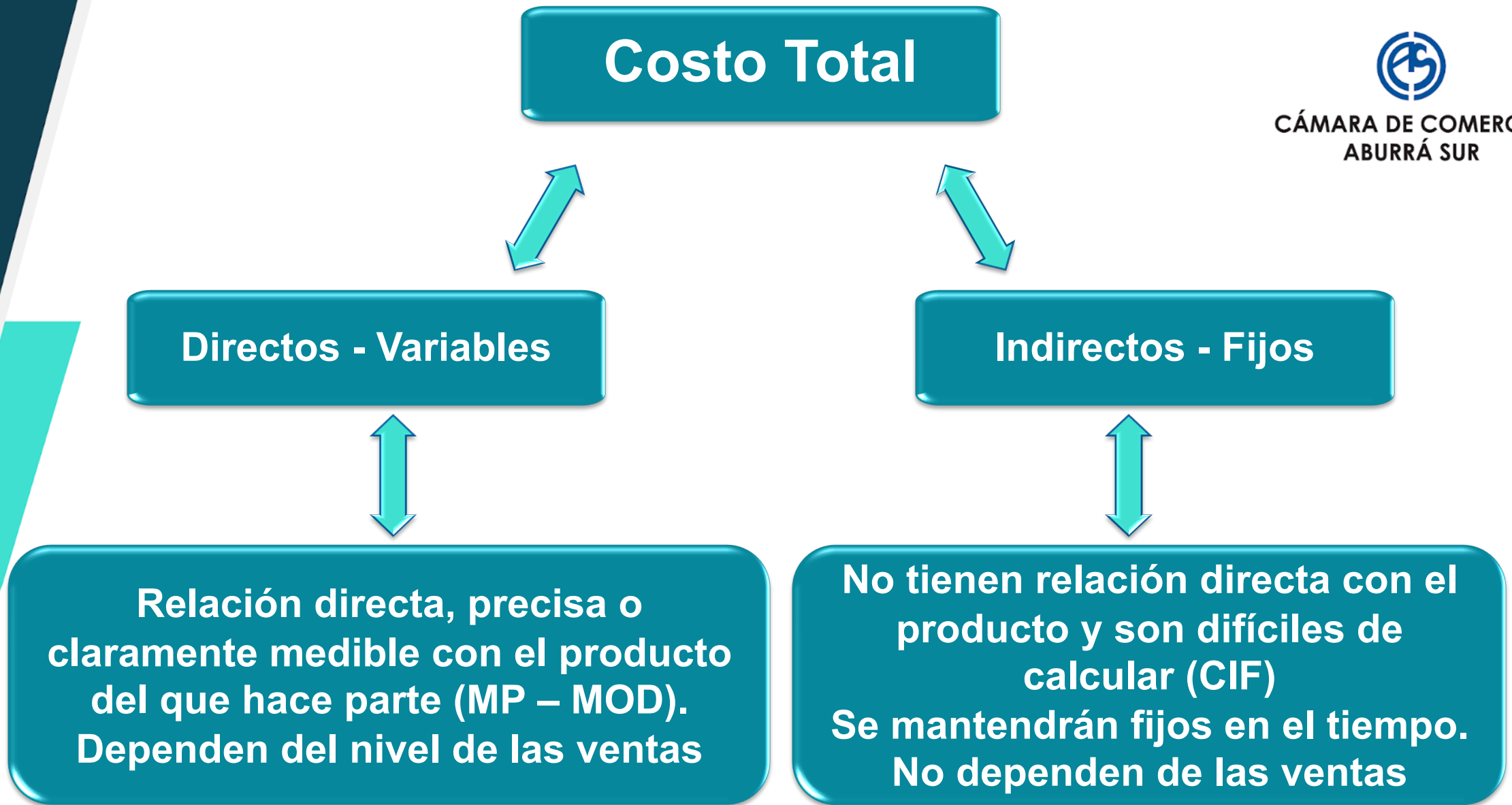


CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Costo

Es el valor de inversión en la producción, comercialización o prestación de servicios, el cual se recupera al momento de la venta y es percibido por el cliente.





Producción (Restaurante)

Directos:

Materia prima
(ingredientes)
Mano de obra directa
(cocineros)

Indirectos:
Arriendo



Comercialización (Venta de Ropa)

Directos:
Inventario para la
venta

Indirectos:
Arriendo



Servicios (Educación)

Directos:
Servicios de
Profesores

Indirectos:
Servicios del Rector



Gastos

Salidas de dinero de la empresa que no están directamente relacionadas con el producto o servicio, pero si con el negocio.

Tipos:

Gastos Administrativos: Gestión administrativa del negocio.

Gastos de venta: Gestión de ventas del negocio.

Gastos financieros: Entidades financieras.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Gastos administrativos

Se originan en la actividad de dirección, **administración** y organización de una empresa.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Gastos venta

Aquellos que tienen relación directa con la promoción, realización y desarrollo del volumen de las **ventas**.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Gastos financieros

Se suelen originar al realizar operaciones con bancos, cajas o entidades de crédito, Por ejemplo, las comisiones por mantenimiento de la cuenta, comisiones por cancelación de un préstamo, comisiones de apertura, comisiones de la tarjeta, etc.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

¿Cuáles son
tus costos
directos e
indirectos?





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

CONCEPTO	COSTO		GASTO		
	DIRECTO	INDIREC.	VENTA	ADMON.	FINAN.
Salario de la secretaria					
Servicio a domicilio del restaurante					
Empaque producto punto de venta					
Seguros contra robo e incendio					
Salario del supervisor de la planta					
Seguridad social de los trabajadores					
Arriendo de local					
Agua en el lavado de automóviles					
Lavado de sabanas en un hotel					
Servicios públicos					
Lámina en las ferreterías					



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

CONCEPTO	COSTO		GASTO		
	DIRECTO	INDIREC.	VENTA	ADMON.	FINAN.
Harina en las panaderías					
Depreciación de muebles y enseres					
Impuesto de renta					
Cerraduras en la industria de puertas					
Papelería, cafetería y útiles de aseo					
Harina en el supermercado					
Valor de chequera					
Comisiones a vendedores					
Ingredientes para la preparación de un alimento					



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

CONCEPTO	COSTO		GASTO		
	DIRECTO	INDIREC.	VENTA	ADMON.	FINAN.
Mantenimiento de equipo de cómputo					
Salario del gerente propietario					
Los combustibles en una serviteca					
La sal en un restaurante					
El café en una tienda					
La publicidad					
Comisiones por negociación de remesas					
Papelería o tinta en una fotocopidora					



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

CONCEPTO	COSTO		GASTO		
	DIRECTO	INDIREC.	VENTA	ADMON.	FINAN.
Los repuestos en un taller de mecánica					
Intereses corrientes o de sobregiros					
Servicio de maquila					
Material de empaque (bolsas, marquillas, entre otros) en producción					
Cuota de manejo de la tarjeta					
4 x 1000					



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Margen de Contribución

Valor que deja cada venta para cubrir costos/gastos fijos y la ganancia esperada.

Es la diferencia entre el precio de venta y los costos directos.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

$$MC \text{ (pesos)} = PV - \text{COSTO DIRECTO}$$

$$MC (\%) = (PV - \text{COSTO DIRECTO}) / PV$$

Este dato es vital para evaluar el **precio de venta** que tendrá su producto.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precio de Venta	\$ 25.000
Costo Directo/Variable	\$ 12.000
(-) Margen de contribución por unidad	\$ 13.000
(=) Margen en porcentaje $(13.000/25.000)$	52%



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precio de venta

¿Cuál es el precio que debo cobrar por un producto o servicio?





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

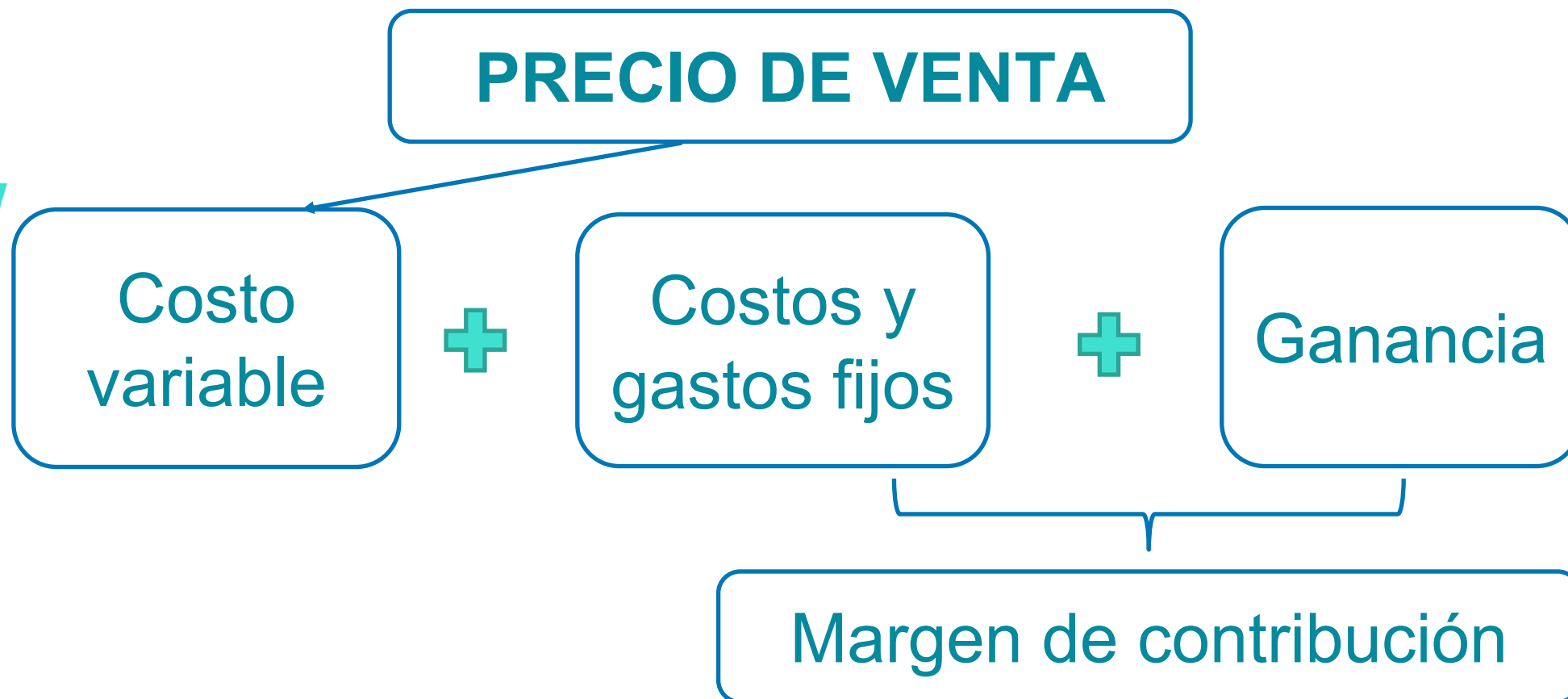
Métodos para calcular el precio de venta de un producto o servicio:

- Con orientación al costo.
- Con orientación a la demanda.
- Con orientación a la competencia.

Con orientación al costo



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Ejercicio

Elaborar una pizza mediana cuesta 12.000 pesos y deseo un margen de contribución del 60%

¿Cuál es el precio de la pizza?



Escenario 1

$$\begin{aligned} \text{PRECIO DE VENTA} &= 12.000 \times 60\% = 7.200 \\ &12.000 + 7.200 = \mathbf{19.200} \end{aligned}$$

Precio de Venta	\$ 19.200
Costo Directo/Variable	\$ 12.000
(-) Margen de contribución por unidad	\$ 7.200
(=) Margen en porcentaje (7.200/19.200)	37.5%





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

$$PV = \frac{\text{COSTO VARIABLE}}{(1-MC)}$$

Escenario 2



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

$$\text{PRECIO DE VENTA} \frac{\$12.000}{(1 - 0,60)} = \$30.000$$



Precio de Venta	\$ 30.000
Costo Directo/Variable	\$ 12.000
(-) Margen de contribución por unidad	\$ 18.000
(=) Margen en porcentaje (18.000/30.000)	60%

Escenario 3

$$\text{PRECIO DE VENTA} \frac{\$12.000}{(40\%)} = \$30.000$$



Precio de Venta	\$ 30.000
Costo Directo/Variable	\$ 12.000
(-) Margen de contribución por unidad	\$ 18.000
(=) Margen en porcentaje (18.000/30.000)	60%



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Con orientación a la demanda



Valor percibido por el cliente.

Se tiene en cuenta la psicología del consumidor.



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Con orientación a la competencia

Según la posición de la empresa frente a la competencia.



Punto de equilibrio



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Cuando las ventas de la empresa son iguales a sus costos y gastos.

Permite determinar el nivel de ventas necesario para cubrir costos y generar utilidades al negocio.





CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

$$\text{PE en unidades} = \frac{\text{COSTO Y GASTOS FIJOS}}{\text{MC (pesos)}}$$

$$\text{PE en pesos} = \frac{\text{COSTO Y GASTOS FIJOS}}{\text{MC (\%)}}$$



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Ejercicio

Supongamos que los costos y gastos fijos mensuales del restaurante son de 15.000.000 pesos

¿Cuál es el punto de equilibrio del negocio?



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR

Precio de Venta	\$ 30.000
Costo Directo/Variable	\$ 12.000
(-) Margen de contribución por unidad	\$ 18.000
(=) Margen en porcentaje (18.000/30.000)	60%

COSTOS Y GASTOS FIJOS	\$15.000.000
Margen de contribución por unidad	\$ 18.000
Punto de Equilibrio en Unidades= $15.000.000 / 18.000$	833

COSTOS Y GASTOS FIJOS	\$ 15.000.000
Margen de contribución por unidad	60%
Punto de Equilibrio en pesos = $15.000.000 / 60\%$	\$ 25.000.000



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Fortalecimiento Microempresarial

Comunidad de WhatsApp



Agenda tu asesoría personalizada



CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR



Contacto Cámara de Comercio Aburrá Sur

Lina María Marín Román

Asesora Empresarial

Celular 320 708 42 49

Teléfono 4442344 ext. 1320

Correo promotor1@ccas.org.co



**CÁMARA DE COMERCIO
ABURRÁ SUR**

camaraaburrasur.com

[f](#) [@](#) [t](#) [v](#) [@camaraaburrasur](#)